



## Customer Relationship & Sales Support, Junior (1+ years)

### 募集職種

#### 人材紹介会社

Hire Pundit Japan 株式会社

#### 求人ID

1556475

#### 業種

インターネット・Webサービス

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

350万円 ~ 450万円

#### 更新日

2026年03月12日 03:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 募集要項

製品やサービスを顧客に効果的に提案・販売する戦略を立案できる、優秀なジュニアカスタマーサポート兼セールス担当者を募集しています。

#### 職務内容

既存クライアントと密接に連携し、ビジネスを円滑に遂行する。

ネットワーキングやフォローアップの courtesy call を通じて、新規ビジネスを特定・開拓する。

サービスを顧客に紹介するため、プレゼンテーションを準備・実施し、業界イベントに参加する。

自社製品・機能・サービスを理解し、潜在顧客に対して情報提供を行う。

RFI・RFP に対する問い合わせ対応を行う。

市場動向や製品・競合環境を常に把握する。

Statement of Work に記載されたソリューションがベストプラクティスであり、顧客要件に沿っていることを確認する。

ビジネス戦略を理解するため、ビジネス開発チームと密接に協力する。

---

## スキル・資格

### 応募要件

日本語ネイティブで、IT セールスの経験を有すること。

新規顧客への製品・サービスの提案経験があること。

自主的・競争心があり、結果志向で、新規ビジネスの開拓に専念できる方。

自信を持ったプレゼンテーションスキルと電話対応スキル。

タイムマネジメント、細部への注意力、業務の優先順位付けができる能力。

技術的な理解があり、新しいテクノロジーを積極的に学び、業界動向をリサーチする意欲があれば尚可。

日本語・英語での優れた文章力・コミュニケーション能力。

優れた対人スキルを持ち、潜在的な顧客を発掘できること。

---

## 会社説明