

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【外資医療診断メーカー×営業】 戦略セールスマネージャー（近畿エリア）

【医療診断×営業】 戦略セールスマネージャー（近畿エリア）

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1556339

業種

その他（メディカル）

会社の種類

大手企業（300名を超える従業員数）

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

900万円～1200万円

更新日

2025年08月26日 10:49

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

近畿エリアの診断ソリューション営業の戦略立案・実行を担当します。新規大型案件の獲得と収益拡大を通じて、担当エリア全体の営業目標達成に貢献します。

企業情報

最先端の医療診断機器とソリューションを提供し、医療現場の効率性と品質向上を追求するグローバルヘルスケア企業です。革新的技術を活用し、患者様、病院、検査室すべての顧客満足の最大化を目指しています。

職務内容

- ・担当エリアで大型医療診断案件を獲得し、売上・個人目標を達成
- ・新規ビジネス機会を見つけ、販売戦略を立案・実行
- ・収益予測や予算管理を行い売上を最大化
- ・経営層への提案や社内連携を通じて戦略を推進
- ・顧客管理ツールで営業プロセスと関係構築を管理

条件・待遇

- 完全週休2日制（土日祝）、各種休暇制度（夏季・年末年始・育児・介護等）
- 社会保険完備、福利厚生充実（社宅制度、福利厚生補助、保育園提携など）
- キャリア成長支援、フレックスタイム・在宅勤務制度あり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

スキル・資格

- 医療機器・診断業営業の経験をお持ちの方
 - 大学・基幹施設を**10年以上**担当し、大型案件を複数受注に導いた実績がある方
 - 診断業業界で**10年以上**の経験を持つ方
 - 新人指導やチームマネジメント経験がある方歓迎
 - 臨床検査や医療ワークフローの知識がある方
 - 日本語：ネイティブレベル 英語：日常会話レベル
 - DMR（歓迎資格）
-

会社説明

最先端の医療診断機器とソリューションを提供し、医療現場の効率性と品質向上を追求するグローバルヘルスケア企業です。革新的技術を活用し、患者様、病院、検査室すべての顧客満足の最大化を目指しています。