



【中国語】代理店営業・開拓／外資系セキュリティカメラメーカー／年収600万円～1,000万円@東京都（茅場町）

外資系大手企業！業界未経験歓迎！中国語を活かせる！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

【中国語】セキュリティカメラの代理店開拓

求人ID

1556119

部署名

営業部 変更の範囲：会社が指定する範囲

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

日比谷線駅

給与

600万円～1000万円

勤務時間

9:00～18:00 8時間実働 ※時差出勤可能・休憩時間：60分・残業：有（月平均10時間程度）

休日・休暇

・土・日・祝日・GW※カレンダー通り・年末年始・有給休暇・慶弔休暇・産前・産後休暇 年間休日：120日

更新日

2026年02月07日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**■仕事内容：****・チャネル管理：**

業界のトレンドを分析し、効果的なチャネル戦略の策定、チャネルの顧客への販売、テクノロジー、製品などのリソースサポートの提供、チャネルの顧客のアカウントマネジメント、製品のマーケティングとサービスの共同推進、市場と顧客の需要を収集する。

・チャネル（代理店）開拓：

会社のマーケティング戦略に従って販売及びマーケティング計画を実施し、チャネルプロバイダーを積極的に検索および承認し、チャネル協力計画を作成する。

・ブランドプロモーション：

会社の製品ブランド力を強化するために、ターゲット市場での製品プロモーション活動を計画する。

・販売管理：

本社の戦略に従って会社の製品および販売戦略の推進を実施し、販売予測と代理店との商談を積極的に行い、販売目標を達成する。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■日本語の使用割合：80%**■福利厚生・待遇：****・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）****・食費手当（400円／日）****・携帯・タブレット支給、社用車利用可能****■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙****■選考の流れ：**

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※筆記試験：無

※1次面接：WEB面接

※最終面接：WEB面接

スキル・資格**■必須スキル・資格****・代理店営業経験がある方****・国際貿易、マーケティング、経営管理、コンピューターおよび電子機器など専攻していた方**

・優れたコミュニケーションスキル、鋭い市場感知能力、および強力な適応性を持ち、仕事に対する高い熱意を持ち、マーケティング、チャネル戦略管理などの知識を持っている方

・製品マーケティングチャネルの開発および関係構築に2年以上経験がある方**会社説明**