



【中国語】代理店営業・開拓 / 外資系セキュリティカメラメーカー / 年収600万円～1,000万円@東京都(茅場町)

外資系大手企業！ 業界未経験歓迎！ 中国語を活かせる！

## 募集職種

人材紹介会社  
株式会社グローバルパワー

採用企業名  
【中国語】セキュリティカメラの代理店開拓

求人ID  
1556119

部署名  
営業部 変更の範囲：会社が指定する範囲

業種  
電気・電子・半導体

会社の種類  
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合  
外国人 多数

雇用形態  
正社員

勤務地  
東京都 23区, 中央区

最寄駅  
日比谷線駅

給与  
600万円～1000万円

勤務時間  
9:00～18:00 8時間実働 ※時差出勤可能・休憩時間：60分・残業：有(月平均10時間程度)

休日・休暇  
・土・日・祝日・GW※カレンダー通り・年末年始・有給休暇・慶弔休暇・産前・産後休暇 年間休日：120日

更新日  
2026年06月27日 07:00

## 応募必要条件

職務経験  
1年以上

キャリアレベル  
中途経験者レベル

英語レベル  
無し

日本語レベル  
ビジネス会話レベル

その他言語  
中国語：北京語・ネイティブ

---

**最終学歴**

大学卒：学士号

---

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

---

**募集要項****■仕事内容：**

・チャンネル管理：

業界のトレンドを分析し、効果的なチャンネル戦略の策定、チャンネルの顧客への販売、テクノロジー、製品などのリソースサポートの提供、チャンネルの顧客のアカウントマネジメント、製品のマーケティングとサービスの共同推進、市場と顧客の需要を収集する。

・チャンネル（代理店）開拓：

会社のマーケティング戦略に従って販売及びマーケティング計画を実施し、チャンネルプロバイダーを積極的に検索および承認し、チャンネル協力計画を作成する

・ブランドプロモーション：

会社の製品ブランド力を強化するために、ターゲット市場での製品プロモーション活動を計画する。

・販売管理：

本社の戦略に従って会社の製品および販売戦略の推進を実施し、販売予測と代理店との商談を積極的に行い、販売目標を達成する。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■日本語の使用割合：80%

**■福利厚生・待遇：**

・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

・食費手当（400円/日）

・携帯・タブレット支給、社用車利用可能

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

**■選考の流れ：**

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※筆記試験：無

※1次面接：WEB面接

※最終面接：WEB面接

---

**スキル・資格****■必須スキル・資格**

・代理店営業経験がある方

・国際貿易、マーケティング、経営管理、コンピューターおよび電子機器など専攻していた方

・優れたコミュニケーションスキル、鋭い市場感知能力、および強力な適応性を持ち、仕事に対する高い熱意を持ち、マーケティング、チャンネル戦略管理などの知識を持っている方

・製品マーケティングチャンネルの開発および関係構築に2年以上経験がある方

---

**会社説明**