



【1200～1500万円】《横浜》車載半導体の調達責任者 【PAS Global調達本部】

パナソニックオートモーティブシステムズ株式会社での募集です。購買のご経験のある方

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

パナソニックオートモーティブシステムズ株式会社

求人ID

1555690

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

1200万円～1500万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季...

更新日

2025年12月25日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2268557】

●Global 調達本部のミッション

自動車業界は急速に電子化に進んでおり、100年に一度の大変革期と言われる期待される業界の中で、QCDSの観点からカーオEM様の信頼を勝ち取り、更なるパートナーシップ構築に向け競争力を磨き上げております。

このオートモーティブ事業の販売・生産を支える部品・材料の契約する、ソーシング機能をグローバルに推進する部門がGlobal 調達本部です。

1) カーオEM様にご満足頂けるグローバル調達体制を構築

2) QCDS+B (BCP) の観点からサプライヤ様と協創活動を実施し、パートナーとして共に将来を築くWIN WINの信頼関係を構築

3) グローバルに調達業務を標準化・効率化し、調達オペレーションエクセレンスを目指す

●Global 調達契約統括部 デバイス契約部 半導体契約課のミッション

- ・当社オートモーティブ事業におけるグローバル全ての半導体部品契約の戦略立案・実行
- ・パナソニックグループ集中契約部門（パナソニックオペレーションエクセレンス株式会社グローバル調達本部）との年間活動計画合意、集中契約交渉管理とパナソニックオートモーティブシステムズ株式会社（PAS社）としての交渉シナリオ構築・実行
- ・サプライヤーとのコミュニケーションを通じた社会情勢を含む最新の業界・材料・Fab動向把握、事業環境変化に追随する発注戦略の立案及び実行
- ・品質・コスト・デリバリー・技術・サービスの視点で最適なメーカー・部品の選定・提案により事業収支の改善・確保へ貢献

●担当業務と役割

- ・当社オートモーティブ事業におけるグローバル全ての半導体契約の戦略立案・実行
- ・サプライヤーとの信頼関係構築、主要サプライヤ経営幹部とPAS社経営幹部とのリレーション強化
- ・半導体契約業務におけるスタンダードアローンに向けたパナソニックグループ集中契約部門との業務項目整理、調達戦略立案・手法変革
- ・共通化、標準化の推進とグローバル各地域契約部門との連携
- ・グローバル各地域契約部門と協働し、地域にHQがあるサプライヤへの協働によるコスト・納期等条件交渉の最適化

●具体的な仕事内容

当社オートモーティブ事業におけるグローバル全ての半導体契約の戦略立案・実行を行います。

各地域の契約主査と協働し、戦略のグランドデザイン構築と各地域と実行いただきます。

- ・事業部との連携による開発上流段階からのソーシング参画、早期原価構築による事業競争力貢献
- ・PAS社における半導体契約プロセスの推進と調達戦略立案
- ・サプライヤーと一緒に協創活動、競合をベンチマークし自社商品力向上に向けた合理化戦略を策定し推進
- ・組織責任者として、自部門の人材育成、マネジメント

●この仕事を通じて得られること

- ・今後も事業拡大が見込まれるオートモーティブ事業において「持続可能なモビリティ社会」の実現を目指し、"自らが考え、アクション"することで、新たな価値創造、事業拡大とともにチャレンジ・自己成長の実現が可能です。
- ・当社はパナソニックグループから集中契約からの車載専門の半導体契約の自律化を一定期間で確立する為に推進するという大きな変化の真っ只中にあり、この変革の責任者として担うことは大きなチャレンジとなります。

●職場の雰囲気

- ・日々の業務推進にあたり、活発な議論と本音のコミュニケーションができる雰囲気であり、何でも話し合える環境
- ・1on1の推進など上司と部下とのコミュニケーションも活発に実施し自身の成長に繋がる気付きも多い職場環境です。
- ・調達機能に必要な基本知識、専門知識を習得できる研修制度が充実しており、積極的に受講することができます。
 - 基本：購買、契約、グローバル調達、CSRなど
 - 専門：汎用デバイス、カスタムデバイス、樹脂成形、プレス加工、金型、原材料、VE、グローバル調達、購入先CSR監査員資格など)

●キャリアパス

現状の当社の半導体契約業務を把握いただいた上で、契約業務の自律化に向けた戦略立案と実行を推進いただきます。組織責任者として部下の育成、プロジェクト管理などで活躍いただきます。

スキル・資格

【必須要件】

- ・半導体知識を有する下記いずれかのご経験を持ちの方
 - 例) 商社（総合商社、半導体専門商社）での半導体営業・SE経験者
半導体メーカーでの営業経験・セールスエンジニア・開発経験
OEMでの半導体契約の経験
- ・社内外関係者と英語で話せるコミュニケーション力（目安：TOEIC 600点）
- ・組織長としての組織マネジメント経験、またはそれに準じる後輩や部下の育成経験

【歓迎要件】

- ・自動車業界の商慣習、自動車の仕組みやサプライチェーンの一般知識

【人柄・コンピテンシー】

- ・物事の必要・不必要な判断をすることができる決断力
- ・必要と判断した場合には妥協せず結果の切り取りに導くことができる行動力
- ・熱意を持って妥協なく、変革を推進するリーダーシップ

会社説明

車載コックピットシステム、ADAS（先進運転支援システム）および関連デバイス、車載充電器、xEV向けシステム・デバイスなどの開発・製造・販売・