



『海外営業/Sales職』（メンバークラス）◆中国語（北京語）ビジネスレベル以上の方歓迎

日中貿易に特化した専門商社

募集職種

採用企業名

アポロトレーディング株式会社

求人ID

1555683

業種

総合商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

半蔵門線、 三越前駅

給与

600万円 ~ 1000万円

勤務時間

9:30~18:00 休憩：60分 (12:00~13:00)

休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

更新日

2026年02月20日 13:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・日中貿易における高機能材料の法人営業を担当
- ・やりがい：中国市場で新規ビジネスを創出／商売作りに夢中になる
- ・国際営業、中国ビジネス、新規開拓の経験
- ・フレックス勤務・海外駐在チャンスあり

弊社には様々な営業担当がいます。出身も、経歴も、商談の手法もまるで違う。決まった型は一切ない。けれども一つの共通点があります。

これは商売作りそのものに夢中になれるということ。

新しい商売ができる喜びに浸ることができること。

中国ビジネスに厚い情熱を持ち、中国語を活かして国際的貿易のキャリアを築きたい方、必見です！

私たちは、日中貿易の最前線で活躍できる新しい仲間を募集しています。

業務概要

- ・日中貿易商社での営業：約30年の実績を持つ当社で、高機能材料の営業に携わっていただきます。
- ・多岐にわたる取扱商品：スマホやノートパソコン等のモバイル/PC機器、液晶回り、車載用機能性材料、光通信の多芯コネクタ部品、ゲーム機回り、EVバッテリー関連部材など、時代・トレンドの変化に対応した多様な商品を扱います。
- ・キャリアアップの機会：将来的には中国深圳、台湾の子会社での駐在や、現地法人幹部職としてのキャリアアップを目指せます。

おもしろみ

- ・中国ビジネスの最前線：中国市場のダイナミズムを肌で感じ、現地の文化やビジネス慣習を深く理解することができます。
- ・日中ビジネスの架け橋：中国と日本という経済大国を結ぶ重要な役割を果たし、多くのビジネスチャンスを活かして活躍できます。
- ・開拓と新規商売：follow windの商品、新規のボリューム商品を試作から手掛け、これを量産数量に育てる楽しみを味わえます。
- ・挑戦と報酬：挑戦的な海外営業は、成功に向けた努力が必要ですが、その過程で得られる経験と報酬は非常に魅力的なものになります。

雇用形態：正社員 *試用期間：6ヶ月

想定年収：600万円～1,000万円（能力による。詳細は面談の上決定）

- ・昇給：有

勤務地：東京都中央区日本橋本町1-8-16 アポロタワー8階

- ・在宅勤務：有（条件により一部社員利用可）
- ・転勤：将来的に海外駐在も望めます（相談の上決定）

勤務時間：9:30～18:00（所定労働時間：7時間30分）

- ・フレックスタイム制導入（コアタイム：10時～16時）
- ・休憩：60分（12:00～13:00）
- ・時間外労働：有

休日休暇

- ・完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇10日～20日（入社半年経過後に付与）

手当/福利厚生

- ・通勤手当：全額支給
- ・社会保険：完備
- ・健康診断：全額負担
- ・退職金制度：有
- ・財形制度：有
- ・福利厚生制度：有
- ・社宅・寮：有（入居条件あり）
- ・その他：タイムズカーシェア、ベネフィットワン、リゾートトラスト

スキル・資格

必須スキル

- ・中国語ビジネスレベル
- ・営業経験：商社での輸出入営業経験、またはモバイル機器、PC機器、液晶関連、EV、脱炭素関連商材などの日本メーカーの先端技術素材やデバイスの営業経験

歓迎スキル

- ・中国市場の知識：中国市場の動向やビジネス文化に精通している方
- ・マネジメント経験：部下の管理経験
- ・企画提案経験：新規ビジネスの企画、提案、実践経験
- ・多言語スキル：英語、韓国語

求める人物像

- 中国ビジネスに強い興味を持ち、商売の好きな方
 - 明るく、高いビジネスコミュニケーション能力を有する方
 - 仕事に対する责任感と積極性、そしてチャレンジスピリットをお持ちの方
 - 様々な視点、意見、情報から、最高の結論を導き出す柔軟性、粘り強さ、交渉力をお持ちの方。
-

会社説明