



【営業職／越境EC】海外EC事業に日本ブランドを展開◆成長事業◆裁量権◎

日中貿易に特化した専門商社◆海外EC市場（中国向け）越境ECプラットフォーム展開

募集職種

採用企業名

アポロトレーディング株式会社

求人ID

1555670

業種

総合商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区、中央区

最寄駅

半蔵門線、三越前駅

給与

700万円～1000万円

勤務時間

9:30～18:00 休憩：60分 (12:00～13:00)

休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

更新日

2026年01月30日 01:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 中国向け越境ECの営業戦略立案と実行を担当

- やりがい：グローバル市場での事業成長に貢献
- 海外営業、新規開拓、チームマネジメント経験が活かせる
- 福利厚生サービスが充実

■募集背景

当社の越境EC事業における営業職（リーダー候補）の募集になります。
取引先である京東国際やTmall国際（中国消費者向けに商品を販売する越境ECのプラットフォーム）より日本のブランドメーカーの開拓依頼があり、その開拓を現在3名の営業メンバーで行っています。
今後のさらなる売上拡大に向けて、3名の営業メンバーのリーダーとなる人材を募集します。

■業務内容

海外EC市場、特に中国向け越境ECプラットフォーム（京東国際・Tmall国際等）への展開を行う営業ポジションです。
日本国内のブランドメーカーを新規開拓し、中国市場での販売機会を創出していただきます。
また3名のメンバーのマネジメントも行っていただく予定です。

<具体的には>

- 日本国内の優良ブランドメーカーのリサーチおよびアプローチ、アポイント獲得
- 越境ECプラットフォーム（京東国際・Tmall国際等）への商品提案・商談
- クライアント（ブランド側）への商談および販売戦略の立案
- 取引先企業との連携、進行管理（海外拠点メンバーと連携あり）
- 契約締結に向けた条件交渉・社内調整
- 契約後の販売状況のフォローアップ、改善提案
- 営業メンバーの3名のマネジメント

■魅力

- 社内において力を入れている事業であり、実績に結び付きやすく、結果となるまでのスピード感が早い。
- 組織規模も大きすぎないため、裁量権も大きい。
- 営業メンバーは30代・40代で、越境ECに詳しいメンバーもあり、自走しています。

雇用形態：正社員 *試用期間：6ヶ月

想定年収：700～1000万円 ※経験・能力に応じて決定

- 昇給：有

勤務地：東京都中央区日本橋本町1-8-16 アポロタワー8階

- 在宅勤務：有（社内規則に準ずる）

勤務時間：9:30～18:00(所定労働時間：7時間30分)

- 休憩：60分 (12:00～13:00)
- 時間外労働：有

休日休暇

- 完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、慶弔休暇
- 有給休暇10日～20日(下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります)

手当/福利厚生

- 通勤手当：有 全額支給
- 社会保険：社会保険完備
- 定年：60歳
- 退職金制度：有
- 財形制度：有
- 福利厚生制度：有
- 社宅・寮：有（ただし、入居条件あり）
- タイムズカーシェア
- ベネフィットワン
- リゾートトラスト

スキル・資格

■必須スキル・条件

- 日本企業への法人営業経験 5年以上
- マネジメント経験 3人以上、3年以上
- 中国語ビジネスレベル

■歓迎スキル・条件

- 家電メーカーでの営業経験
- 家電量販店のバイヤー経験
- 家電の卸売業者の経験

