



【営業職／越境EC】海外EC事業に日本ブランドを展開◆成長事業◆裁量権◎

日中貿易に特化した専門商社◆海外EC市場（中国向け）越境ECプラットフォーム展開

## 募集職種

### 採用企業名

アポロトレーディング株式会社

### 求人ID

1555670

### 業種

総合商社

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 中央区

### 最寄駅

半蔵門線、 三越前駅

### 給与

700万円～1000万円

### 勤務時間

9:30～18:00 休憩：60分(12:00～13:00)

### 休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

### 更新日

2026年01月30日 01:00

## 応募必要条件

### 職務経験

6年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

無し

### 日本語レベル

ネイティブ

### その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 中国向け越境ECの営業戦略立案と実行を担当

- ・やりがい：グローバル市場での事業成長に貢献
- ・海外営業、新規開拓、チームマネジメント経験が活かせる
- ・福利厚生サービスが充実

#### ■募集背景

当社の越境EC事業における営業職（リーダー候補）の募集になります。

取引先である京東国際やTmall国際（中国消費者向けに商品を販売する越境ECのプラットフォーム）より日本のブランドメーカーの開拓依頼があり、その開拓を現在3名の営業メンバーで行っています。

今後のさらなる売上拡大に向けて、3名の営業メンバーのリーダーとなる人材を募集します。

#### ■業務内容

海外EC市場、特に中国向け越境ECプラットフォーム（京東国際・Tmall国際等）への展開を行う営業ポジションです。

日本国内のブランドメーカーを新規開拓し、中国市場での販売機会を創出していただきます。

また3名のメンバーのマネジメントも行っていく予定です。

#### ＜具体的には＞

- ・日本国内の優良ブランドメーカーのリサーチおよびアプローチ、アポイント獲得
- ・越境ECプラットフォーム（京東国際・Tmall国際等）への商品提案・商談
- ・クライアント（ブランド側）への商談および販売戦略の立案
- ・取引先企業との連携、進行管理（海外拠点メンバーと連携あり）
- ・契約締結に向けた条件交渉・社内調整
- ・契約後の販売状況のフォローアップ、改善提案
- ・営業メンバーの3名のマネジメント

#### ■魅力

- ・社内において力を入れている事業であり、実績に結び付きやすく、結果となるまでのスピード感が早い。
- ・組織規模も大きすぎないため、裁量権も大きい。
- ・営業メンバーは30代・40代で、越境ECに詳しいメンバーもあり、自走しています。

雇用形態：正社員 \*試用期間：6ヶ月

想定年収：700～1000万円 ※経験・能力に応じて決定

- ・昇給：有

勤務地：東京都中央区日本橋本町1-8-16 アポロタワー8階

- ・在宅勤務：有（社内規則に準ずる）

勤務時間：9:30～18:00(所定労働時間：7時間30分)

- ・休憩：60分(12:00～13:00)
- ・時間外労働：有

#### 休日休暇

- ・完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、慶弔休暇
- ・有給休暇10日～20日(下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります)

#### 手当/福利厚生

- ・通勤手当：有 全額支給
- ・社会保険：社会保険完備
- ・定年：60歳
- ・退職金制度：有
- ・財形制度：有
- ・福利厚生制度：有
- ・社宅・寮：有（ただし、入居条件あり）
- ・タイムズカーシェア
- ・ベネフィットワン
- ・リゾートトラスト

---

#### スキル・資格

##### ■必須スキル・条件

- ・日本企業への法人営業経験 5年以上
- ・マネジメント経験 3人以上、3年以上
- ・中国語ビジネスレベル

##### ■歓迎スキル・条件

- ・家電メーカーでの営業経験
  - ・家電量販店のバイヤー経験
  - ・家電の卸売業者の経験
-

