


「契約社員：時給2100円～2500円」 インサイドセールス/コールスタッフ 

若手活躍中！未経験からも始めやすいお仕事です。

募集職種

採用企業名
株式会社キャリアクロス

求人ID
1555516

部署名
Inside Sales Team

業種
求人広告

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
契約

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
都営三田線、 神保町駅

給与
時給制～経験考慮の上、応相談

時給
2400円～

勤務時間
10:00～18:00 (休憩1時間)

休日・休暇
完全週休2日制 (土・日)、祝日、年末年始休暇

更新日
2026年02月18日 09:00

応募必要条件

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

主な業務内容

- ・ ターゲット企業へのアプローチ (アプローチ方法：電話、メール 7：3)

※商談や申込み回収後の企業サポートは、別部署が担当。

■未経験の方でも安心。業務の難易度は高くありません。

CareerCrossの主サービスは完全成功報酬型のサービスのため、お客様が採用するまで一切費用がかからないサービス(スーパーマーケットの試食コーナーのようなイメージです)の紹介をするためのアポイント取得までがお仕事です。

■CareerCrossのファンを増やします

まずは、今後のお客様候補のみなさまに、CareerCrossの商品を覚えていただく。そして継続的にコミュニケーションがとっていただきます。「採用に困った時はCareerCrossの●●さんに」そんな関係性を目指しています。お客さまへ電話する際は、しっかりとお客様のことをお調べしてからお電話するため、お話が盛り上がってしまうことも多いです。

■今後のキャリアにつながる職種です。

SaaS企業の増加とコロナ禍の影響で、よりインサイドセールスの需要が高くなってきました。インサイドセールスの仕事を経験することによって、さらなるキャリアアップ、特にIT企業における需要が高い職種のキャリアアップに繋がる可能性が非常に高いです。あなたの考えたアイデアや戦略が次の日には実施されることも多いと思います。

●一緒に働くメンバーから●

実際に一緒に働くメンバーとは席が近く、困った時や相談したいことはすぐに相談できる環境です。

また将来はメンバーをフォローするポジションになっていただく予定です。

レクチャーと実践を繰り返しながら、丁寧に業務を教えていきたいと思っています。

スキル・資格

応募必須条件

- 業界・職種未経験応募可能(ポテンシャル採用可)
- コミュニケーションをとるのが好きな方
- ヒアリングをしっかり行い、お悩みを聞き、サポートするのが好きな方

<研修>

OJTによる研修となります。現責任者がイチから業務をレクチャーします。

≪雇用形態・就業条件≫

雇用形態：契約社員（試用期間 3ヶ月間 あり）

勤務地：東京都千代田区神田神保町1-105 神保町三井ビルディング15階

★地下鉄神保町駅の出口からオフィスビルまでは徒歩1分です。

最寄駅 神保町駅 竹橋駅 徒歩5分、御茶ノ水 10分

勤務時間：9:00～18:00（休憩1時間）

残業時間の目安：0～10時間/月程度 ※ワークライフバランスを重視！

休日休暇：完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇

有給休暇 初年度付与日数10日間（入社6ヶ月後より付与）

給与：想定年収350万円～600万円

賞与（年2回）、昇給（年1回）

上記想定年収に固定残業代（24時間分 ¥48,000—）含む。尚、時間外超過分は追加支給有

待遇・手当：社会保険完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険）

通勤手当 支給あり（月上限 5万円まで）

育児休暇、介護休暇、慶弔休暇、定期健康診断（年1回）、シックリープ制度

会社説明