



海外営業職(大手総合商社子会社での完成車のトレード&海外代理店サポート)

大手総合商社100%子会社

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名

大手総合商社100%子会社

求人ID

1555200

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

550万円 ~ 700万円

勤務時間

09:30~17:45 (標準、但しスーパーフレックス制)

休日・休暇

120日以上

更新日

2025年10月24日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要補足】

親会社が推進する電力やインフラ事業の関係と自動車関連のビジネスをサポートすると同時に自社名義でも関連事業を実施。

【求人概要】

日本メーカーの生産した完成車・補修部品を、アジア・中東・アフリカ・中央アジア・中南米・カリブ地域などの現地代理店へ取引を行っています。

- ・大手自動車メーカーから購入した自動車完成車や補修部品等を海外正規代理店に輸出するトレード業務。
- ・親会社からの受託業務、自社名義業務の双方において、担当市場の販売管理やオペレーション支援。（海外出張多数）
- ・現場での情報やデータなどを活用した顧客動向分析や戦略立案、マーケティング活動の提言。
- ・自動車メーカーの戦略に沿った、海外での自動車販売、アフターサービスのフォローアップ。
- ・自動車メーカーとの価格折衝、需給管理、輸出調整や海外法規制情報の共有。
- ・新規市場開拓、代理店契約実務、オペレーション開業支援。

【年俸】

550万円～720万円

【勤務地】

東京都千代田区

スキル・資格**【必要職務経験】**

法人営業のご経験

ビジネスレベルの英語力 TOEIC 650以上

会社説明