



【インド求人！】日系会計事務所×コンサル営業（会計事務所）

英語力を活かしてグローバルにご活躍することができます！！

募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系会計事務所

求人ID

1554965

業種

ビジネスコンサルティング

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

300万円～450万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:30-18:30

休日・休暇

土日祝+有給休暇

更新日

2025年08月27日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

- ご自身の培ってきたご経験・スキルを十分に発揮できる環境が整っています！！
 ■英語力を活かしてグローバルにご活躍することができます！！
 ■インドの主要都市に拠点があり、ご希望を出せば異動も可能です！！
 ■充実した福利厚生で、お仕事だけでなく、プライベートもしっかり確保できます！！

【業務内容】

◆募集背景

2001年よりインドにて活動を開始し、徐々にクライアントを増やしてきました。近年は日系クライアントの増加に伴い、バンガロールオフィスも開設。ジャパンデスクを拡大してビジネスをさらに拡大していくための募集になります。

◆業務内容

大きく分けて3つのお仕事を実施していただきます。

●顧客とのコミュニケーション

→既存の顧客からの問い合わせ対応や、新規のお客様への自社のサービスの説明、現在の企業課題のヒアリングなど、企業様とコミュニケーションを取っていただき、その中で企業様の課題を抽出していく業務になります。

●ネットワーキング

日本人コミュニティ（大使館でのイベント・JICAのイベントなど）に参加をして、将来の顧客になりそうな方々とのコネクションをつくったり、実際に新規の企業や同業他社を訪問して、過去取引がなかった企業とのコネクションを作り、ビジネスを拡大していくお仕事になります。

●コーディネーション

→企業様の質問の中には、専門知識がないとすぐには答えられないこともございます。そのようなときに社内の専門家に相談をしたり、専門家の日程を確認して一緒に訪問をしたりするような場合もございます。その中の調整業務をになっていただきます。

●トランスレーション

→顧客がレポートを作成する際に英語と日本語を駆使してお手伝いしていただくこともあります。また、顧客のトップ層と密になって仕事を進めていただきます。

◆入社後のイメージ

→入社直後に関しては、既存の顧客訪問とトレーニングを並行して進めていく流れになります。ケーススタディーを中心としたトレーニングを行い、顧客が主にどの課題に困っている場合が多いのかという理解を深めていただきます。入社直後に関しては、インド人スタッフと同行もしくは一人でいって課題のみヒアリングをし、その後はインド人の専門家をつなぐという業務が中心になります。

その後半年ほどして業務に慣れてくれば、徐々にサービスの説明など、自分でできる業務の範囲を増やしていただきます。営業の新規と既存の割合としては、新規70%、既存30%ぐらいの比率になり、新規の取引先の獲得がメインのミッションとなります。

また、現在バンガロール・アーメダバードの拠点も拡大しており、週1回程度の出張が発生する可能性があります。

◆求める人物像

→インドでの就業はいろいろな例外や予期せぬハプニングが発生します。そのような中でもフレキシブルに対応してくれる方を募集しています。また、新規の顧客を獲得していくということがミッションになりますので、新しい方とってコミュニケーションを取っていくことが苦にならない方であれば、ご活躍いただけたと思います。

スキル・資格

<必須条件>

- ・社会人経験5年以上、英語を使用した実務経験3年以上
- ・クライアントと信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
- ・インド人社員とのコミュニケーションおよび業務資料の翻訳が問題なく行なえる程度の英語力

<歓迎条件>

- ・営業や接客などの顧客折衝のご経験をお持ちの方（1年以上）
- ・インドまたは海外でのご就業経験のある方
- ・デジタル技術やツールを活用した業務プロセス改善経験者
- ・会計もしくは税務関連経験2年以上、簿記検定取得者、会計学部学位をお持ちの方

会社説明