外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 海外営業（欧米圏・アジア圏）【世界トップシェアのはんだメーカー / 研修制度充実 / 未経験者歓迎】

担当国・担当地域が欧米圏・アジア圏となるため、英語が活かせるポジションです。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1554467

業種
機械

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
（ほぼ）全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 足立区

給与
400万円 ~ 500万円

時給
想定年収：370万円 ~ 500万円（月給制）　※固定残業時間4時間0分を含みます

勤務時間
9時00分 ~ 17時30分（所定労働時間：7時間30分）

休日・休暇
完全週休2日制（土・日・祝日）　■慶弔休暇　■誕生日休暇（1日）■年末年始休暇　外　※年間休日：123日

更新日
2026年11月14日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
電子機器の基板に使われるはんだを開発・販売している同社では国内外多くのお客様にご利用いただいており、世界でも

トップクラスのシェアを有しております。
入社後約１年間の研修で技術営業や貿易について学びます。その後国ごとの担当についていただき、代理店での新規顧客開拓や既存顧客の満足度向上を目指し、現地の営業チームへの指導やアドバイスをしていただきます。

【具体的な業務内容】
■販売促進活動の計画・実行。
■市場分析を基にした営業戦略の立案。
■技術部と連携し指導や営業者のフォロー、顧客の技術的ニーズ対応。
※基本的には日本での業務となっておりますが、代理店とのコミュニケーションは英語が基本です。
※必要に応じて現地出張なども発生します。（年3回～4回想定）

【担当国・担当地域】
欧米圏、アジア圏が中心となります。
時差の影響が少ない地域では電話でのやり取り、時差が大きい地域はメールでのやり取りが多いです。また日ごろWEB会議も活用し現地とのコミュニケーションをとっています。
※海外顧客との会話・メールが頻繁に発生します。

【仕事の魅力】
■本ポジションでは世界各地の支店や代理店の営業者と連携し、既存顧客のサポートや新規顧客の開拓支援を担当いただきます。国際的なビジネス展開に深く関わり、グローバル人材としての成長を実感できる環境です。
■入社後約１年の手厚い研修があるため、業界未経験者でも安心。商材知識を1から学ぶことができます。

【入社後の流れ】
（１）研修
商材知識、技術知識の習得のため、埼玉県東松山市の技術開発拠点にて半年～１年程研修を行います。海外代理店に対して製品の説明や、代理店では解決できないお客様への技術的なフォローをしていただくために、必要な知識は研修を通して丁寧にお教えします。この分野の知見がない方でもご安心ください。
※この期間は会社負担で用意した社宅に住んでいただくことが可能です
（２）実務／OJT
研修後は貿易事務の補助からお任せし、担当業務を学んでいただきます。製品関連技術や貿易実務など、基礎知識はOJTを中心とした研修でしっかりとサポートします。その後、担当地域を現営業社員から徐々に引き継いでいただきます。

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■英語：ビジネスレベル（レスポンスの良さと会話力重視）
■日本語：ネイティブレベル
■自動車普通免許
☆ワーホリや留学経験から英語力に自信がある方や、海外営業にチャレンジしたいという方、是非ご応募ください

【歓迎スキル/経験】
■営業経験や顧客折衝経験をお持ちの方

会社説明