



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語／海外営業（中国語圏・アジア圏） 【世界トップシェアのはんだメーカー／研修制度充実／未経験者歓迎】

担当国・担当地域が中国語圏となるため、中国語が活かせるポジションです。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1554460

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 足立区

給与

400万円 ~ 500万円

時給

想定年収：400万円～470万円（月給制） ※固定残業時間4時間0分を含みます

勤務時間

9時00分～17時30分（所定労働時間：7時間30分）

休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝日） ■慶弔休暇 ■誕生日休暇（1日） ■年末年始休暇 外 ※年間休日：123日

更新日

2026年05月02日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

当企業は電子機器の基板に使われる「はんだ」を開発・販売している会社です。国内外多くのお客様にご利用いただいております、世界でもトップクラスのシェアを有しております。

入社後約1年間の手厚い研修があるため、業界未経験者でも商材知識を1から学ぶことができます。研修後、国・地域ごとに担当についていただき、代理店での新規顧客開拓や既存顧客の満足度向上を目指し、現地の営業チームへの指導やアドバイスをしていただきます。

【具体的な業務内容】

- 販売促進活動の計画・実行。
- 市場分析を基にした営業戦略の立案。
- 技術部と連携し指導や営業者のフォロー、顧客の技術的ニーズ対応。

【担当国・担当地域】

中国圏、アジア圏中心となります。時差の影響が少ない地域では電話でのやり取り、時差が大きい地域はメールでのやり取りが多いです。

【仕事の魅力】

- 本ポジションでは世界各地の支店や代理店の営業者と連携し、既存顧客のサポートや新規顧客の開拓支援を担当いただきます。国際的なビジネス展開に深く関わり、グローバル人材としての成長を実感できる環境です。
 - 基本的には日本での業務となっておりますが、代理店とのコミュニケーションは英語が基本です。
- ※海外顧客との会話・メールが頻繁に発生します
■必要に応じて現地出張なども発生します。（年3回～4回想定）

【組織構成】

30代～60代（社長様も含む）の4名組織になります。
内1名が中国圏・アジア圏の担当をしております

【入社後の流れ】

(1) 研修

商材知識、技術知識の習得のため、埼玉県東松山市の技術開発拠点にて半年～1年程研修を行います。海外代理店に対して製品の説明や、代理店では解決できないお客様への技術的なフォローをしていただくために、必要な知識は研修を通して丁寧にお教えします。この分野の知見がない方でもご安心ください。

※この期間は会社負担で用意した社宅に住んでいただくことが可能です

(2) 実務/OJT

研修後は貿易事務の補助からお任せし、担当業務を学んでいただきます。製品関連技術や貿易実務など、基礎知識はOJTを中心とした研修でしっかりとサポートします。その後、担当地域を現営業社員から徐々に引き継いでいただきます。

スキル・資格

【必須スキル・経験】

- 中国語：ビジネスレベル
 - 英語：ビジネスレベル（TOEICの点数より、会話能力を重視します。多少の間違いはあってもレスポンスよく話せれば可。）
 - 日本語：ビジネスレベル
 - 大学卒以上
- ☆ワーホリや留学経験から英語力に自信がある方や、海外営業にチャレンジしたいという方、是非ご応募ください。

【歓迎スキル/経験】

- 営業経験や顧客折衝経験をお持ちの方
- 自動車普通免許保有者

会社説明