



ソフトウェア製品契約更新営業/リニューアルセールス

株式会社トリンブル・ソリューションズでの募集です。法人営業（その他）のご経験…

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社トリンブル・ソリューションズ

求人ID

1554261

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

更新日

2026年01月09日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2311984】

「業界シェア世界No.1」の3次元CAD自社商材「BIMソフトウェア」拡販の為、

リニューアルセールス/既存顧客担当を募集しております。

顧客先は、国内の建設会社、設計会社、鉄骨製作会社等になります。

小規模な住居から高層ビル、工場など大型インフラまで世界中の幅広い分野で使用されます。

【具体的な仕事内容】

- ・既存顧客の課題解決に向けた提案やフォロー
 - ・ソフトウェア年間契約の更新等
 - ・新規顧客開拓（できれば）
- ※新規顧客はお客様からの紹介、業界紙やWebを参考された企業からのお問合せ等に対して
プリセールスエンジニアと協力して同社ソリューションを提案していきます。
-

スキル・資格

【必須】

直販法人営業経験3年以上

【歓迎】

建設・製造・IT業界の営業経験者

新規開拓営業の経験

ソフトウェア業界でのライセンス契約更新、アップセルなどの経験

会社説明

測量機器、建設に関するソフトウェアの販売