



【外資系創薬支援技術】マーケティング部長 | 日本のリーダーシップ・メンバーを募集

医療・素材産業の進歩に貢献するビジネスでマーケティング経験を活かしませんか？

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1554015

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年09月02日 18:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

医療・素材産業の進歩に貢献するビジネスでマーケティング経験を活かしませんか？

製薬・バイオ・材料科学業界向けのモデリングソフトウェアを提供する米系企業です。日本の経営チームの一員としてブランディング戦略やリード獲得施策等を担い、日本法人の成長戦略を牽引していただきます。

主な職務内容

- 日本法人のリーダーシップチームの中核メンバーとして戦略立案に参画
- 市場動向・競合の分析、財務計画の策定支援
- ライフサイエンス・製薬・材料業界の顧客獲得に向けたマルチチャネルマーケティングの主導

- ブランドアウェアネス向上やリードジェネレーションのためのマーケティング計画の立案・実行
- マーケティング目標の管理、営業支援
- メディア露出や業界イベントでの登壇などを通じたブランドメッセージの発信
- 学会・展示会・業界カンファレンスへの出展

A global leader in **computational science and AI-powered modeling software** is seeking a strategic and experienced **Head of Marketing** to lead its Japan marketing function. This role is key to shaping the company's presence in the **life sciences, pharmaceutical, and materials** markets. As part of the Japan Leadership Team, you'll influence business direction, develop brand strategy, and drive lead generation in one of the company's most exciting markets.

Key Responsibilities

- Serve as a core member of the **Japan Leadership Team**, contributing to strategic planning
- Analyze market trends and competitors to inform **financial forecasts and market positioning**
- Lead **multi-channel marketing efforts** targeting materials science, pharma, and biotech customers
- Build and execute effective **brand awareness and lead generation campaigns**
- Manage key **sales enablement programs** and optimize the customer journey
- Represent the company publicly through **media engagement and industry panels**
- Oversee planning and execution of **conferences, trade shows, and key events**

スキル・資格

必須条件

経験・資格：

- 大卒以上（マーケティング、経営学、または関連分野）
- マーケティング経験8年以上
- マーケティング計画や戦略の立案経験・実績
- 様々なマーケティングツールやアナリティクスプラットフォームを使いこなせること

ソフトスキル：

- チームの拡大や立ち上げ経験
- 型にはまらない発想力、実行力・フットワーク
- ビジネスや経営の素養

語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- SaaSやB2Bテクノロジー、ライフサイエンスなど関連業界のマーケティング経験
- 製薬、バイオ、または材料科学分野の知識があれば尚可

この求人のおすすめの理由

- 日本法人のマーケティング全体をリードする、裁量の大きいポジション
- 日本のリーダーシップチームの一員として、マーケティングの枠を超えて会社の戦略決定に関与できます
- 日本市場でのブランドプレゼンスを築いていく、やりがいのある業務に挑戦
- フレックス勤務・リモートワーク可、働きやすさと成果を両立
- イノベーションを推進し、医療の未来に貢献するインパクトのあるビジネスでキャリアを築くチャンスです！

Required Skills and Qualifications Education:

- Bachelor's degree in **Marketing, Business, or a related field**

Experience:

- 8+ years in marketing, preferably in **science, technology, or SaaS sectors**
- Proven success in building and scaling marketing teams and strategic plans

Language Requirements:

- Japanese: **Fluent** (native level)
- English: **Business level** (used for reports, meetings, and cross-border collaboration)

Technical Skills:

- Proficiency with marketing and analytics tools (e.g., CRM, SEO, campaign platforms)
- Strong written and verbal communication with attention to detail

Preferred Skills & Qualifications

- Experience working in a **multinational or B2B technology environment**
- Familiarity with **life sciences, drug discovery, or materials innovation industries**
- Cross-functional leadership experience in **international matrix organizations**

Why You'll Love Working Here

- Lead Japan's marketing and help **shape the company's strategic future**
- Join a **mission-driven, science-led organization** with global reach
- Competitive compensation with **flexible work options (remote & flextime)**
- Collaborate with world-class professionals across R&D, sales, and product
- Work on impactful marketing projects in **cutting-edge industries**

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。