



ソフトウェアセールス

製造業向けDXソリューションのセールスとして、顧客の変革を推進する営業職

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1554007

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年08月19日 02:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

製造業向けDXソリューションのセールスとして、顧客の変革を推進する営業職です。

主な職務内容

- 製造業向けDXソリューションの提案、交渉、契約を主導します。
- 新規・既存顧客から新たなライセンスやビジネス機会を発掘します。
- 顧客内部や社内関連部署との各種調整業務を円滑に進めます。
- 顧客のデジタルトランスフォーメーションを推進します。

スキル・資格

必須条件経験・資格：

- 5年以上の法人営業経験
- 新規開拓営業またはアカウント営業に関連する経験
- 成果に対して強いこだわりを持っていること
- 高い対人対応力とコミュニケーション能力
- ビジネス英語

この求人がおすすめの理由

- 多岐にわたる産業の顧客に対し、高度なソフトウェアソリューションで課題解決に貢献できます。
- 成果に応じた高報酬: 基本給に加え、明確なターゲットインセンティブがあり、自身の貢献が直接収入に反映されます。
- 大手外資系企業ならではの各種休暇制度など、ワークライフバランスを重視した環境で働けます。
- 大手テクノロジー企業で、製造業のデジタルトランスフォーメーションを最前線で推進できます。

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。