

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【年収2000万以上】産業分野向けソリューションを提案するセールスポジション

【年収2000万】ハイブリッドワーク×ソフトウェアセールス

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1553956

## 業種

ソフトウェア

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

1800万円～2500万円

## 更新日

2025年08月05日 14:24

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

成長市場・新規顧客を対象に、産業系ソフトウェア製品の提案営業を担当。

デジタルツインを活用したデータ活用支援を通じて、顧客の業務効率化・DXを推進します。

## 企業情報

エンジニアリングや製造、インフラ業界向けに、プロセス最適化・業務効率化を支援する産業系ソフトウェアをグローバルに提供している企業です。

デジタルツインやデータ連携基盤などの先進ソリューションを通じて、企業のDXを加速させています。

## 職務内容

- 新規顧客への接客営業
- 既存顧客に対するアップセル・クロスセルによる拡販
- アカウントプラン策定、営業戦略の実行
- 社内技術チームとの連携

- 顧客の課題をヒアリングし、付加価値あるソリューションを提供する

#### 条件・待遇

- 2,000万円前後の基本給 + インセンティブ制度
- 柔軟な働き方と東京を拠点とした安定した職場環境
- キャリアアップに繋がる豊富な研修とサポート
- 社会保険完備と充実した福利厚生

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

---

#### スキル・資格

- SaaSまたはDaaS（Data as a Service）ソリューションの法人営業経験：8年以上
  - ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話ともに優れたコミュニケーション能力）
- 

#### 会社説明

エンジニアリングや製造、インフラ業界向けに、プロセス最適化・業務効率化を支援する産業系ソフトウェアをグローバルに提供している企業です。

デジタルツインやデータ連携基盤などの先進ソリューションを通じて、企業のDXを加速させています。