



PR/095039 | 日本人SalesManagerポジション

**募集職種**

**人材紹介会社**  
JAC Recruitment Vietnam Co., Ltd

**求人ID**

1553811

**業種**

ITコンサルティング

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

ベトナム

**給与**

経験考慮の上、応相談

**更新日**

2026年01月06日 07:00

**応募必要条件**

**キャリアレベル**  
中途経験者レベル

**英語レベル**  
無し

**日本語レベル**  
無し

**最終学歴**  
短大卒：準学士号

**現在のビザ**  
日本での就労許可は必要ありません

**募集要項**

■ポジション名:日本人Sales Managerポジション

■業務内容:

営業マネージャーとして、当社の成長を牽引する営業戦略を立案・実行し、現地営業チームのマネジメントと営業KPIの達成を担っていただきます。

CEOや経営陣と密に連携しながら、売上成長と顧客基盤の拡大をリードするポジションです。

■主な職務内容:

- ・ B2B営業戦略の企画立案と実行
- ・ 既存顧客との関係強化とアップセルおよび新規顧客の獲得

- ・ ベトナム人営業チームのマネジメントと育成/トレーニング
- ・ 営業KPIの設定、パイプライン管理、週次/月次レポートの作成と経営陣への報告
- ・ エリア拡大（ホーチミンやハノイ以外への展開）における営業体制の構築
- ・ プライベートブランド（PB）商品の提案と導入支援
- ・ 他部門（商品開発・マーケ・ロジスティクス）と連携した営業施策の推進
- ・ 営業現場の課題抽出と改善アクションの実施

■応募要件:

<必須条件>

- ・ ビジネスレベル以上の英語力
- ・ 営業マネージャーまたは営業リーダーとしてのチームマネジメント経験
- ・ 高いコミュニケーション能力（社内はベトナム人チームが中心）
- ・ スタートアップや新興市場に対する柔軟性とスピード感への理解
- ・ ベトナム・ホーチミン市での居住、日本から引越しが可能な方

<歓迎条件>

- ・ 業界不問だが、B2B(特に飲食・小売・物流等)での営業経験は尚良し
- ・ 新規開拓営業および既存顧客深耕の両方の実績
- ・ 海外（東南アジア）、特にベトナムでの勤務経験
- ・ 営業関連のKPI設計や営業オペレーションの構築経験
- ・ ベトナム語スキルあれば尚良し

■待遇・福利厚生:

採用形態:ベトナム現地採用

勤務地:ベトナム・ホーチミン市

給与:額面500万円～800万円程度 ※あくまで想定給与であり、選考内容踏まえ最終的に決定致します

住宅手当:なし

ストックオプション制度:あり

ビザ・WP取得サポート:あり

勤務体制:現地 or ハイブリッド

■その他:

面接:複数回を想定(webもしくは対面)

**Notice:** By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.vn/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.vn/terms-of-use>

