



【インド求人！】日系大手塗料メーカー×日系アカウントマネージャー

大手日系塗料メーカーにて貴重な営業職の募集です！

募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系大手塗料メーカー

求人ID

1553711

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

300万円～450万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

9:00-17:30

休日・休暇

土日祝＋その他有給

更新日

2026年01月30日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【オススメポイント】

★大手日系メーカーにて貴重な営業職の募集です！日系営業担当として、同社のビジネス拡大に寄与いただきます！

★インドでも高い知名度&ブランド力を誇る同社の製品、そのブランド力を活かしながら、裁量権のある環境にて従事することで、キャリアアップにつなげることが可能です！

★インドで活躍する日本企業の代表格の一つとして、TVや新聞等メディアに取り上げられることも多く、注目度の高いインド事業にてキャリア形成することが可能です！

★営業地域はインド全域です。多様な国インドの、様々な地域に訪れることができます！

- ・インドにおいてもBtoB、BtoC向け塗材にて高いブランド力を誇る同社にて下記の業務をご担当いただきます。
- ・顧客先（在インド日系企業）を訪問し、ニーズのヒアリング及び打ち合わせと調整。
- ・販路拡大の為の日系企業への新規顧客獲得の営業活動
- ・各担当部署担当者へのニーズの引継ぎ報告及び調整、打ち合わせ
- ・顧客へのアフターフォロー
- ・営業戦略の策定及び実行

※入社後のご活躍次第では同社製品のマーケティング戦略等にも関わることもできる可能性もございます。

※また、ご活躍次第では、日本本社採用となるチャンスもあります（他国で実績あり）

スキル・資格

<必須要件>

- ・何かしらの営業経験をお持ちの方
- ・自ら顧客を探索、アプローチし、社内関係者を巻き込むことのできるセルフスターターな方
- ・社内コミュニケーションが円滑に取れる英語力、折衝力をお持ちの方
- ・インドにて中長期的にご活躍する意欲をお持ちの方

<歓迎要件>

- ・BtoB営業経験をお持ちの方（塗料・化学製品のご経験があれば優遇致しますが、有形商材のご経験も可）
- ・眼前にある案件の獲得のみならず、さらに大きな事業機会へと中長期構想まで構築・実行できる方
- ・インド他海外での就業経験をお持ちの方

会社説明