

**【インド求人！】 総合商社×営業・新規事業開発**

急成長中のインド市場で、グローバルビジネスの最前線に立てるポジションです！

募集職種**人材紹介会社**

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

総合商社

求人ID

1553709

業種

総合商社

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

350万円 ~ 700万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

給与：歩合給込み

勤務時間

9:00-18:00

休日・休暇

土日祝+有給

更新日

2025年10月24日 00:00

応募必要条件**職務経験**

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

★急成長中のインド市場で、グローバルビジネスの最前線に立てるポジションです。
★本社や他国拠点と連携し、貿易・投資案件の企画段階から関わられます。
★多様な業界・案件に関わることで、幅広いビジネス経験を積むことができます。

<業務内容>

・同社法人営業担当として、主にビジネス開発支援及び対外調整役、中長期的にはトレーディング及び投資案件の開発を他海外現法や日本本社との折衝を含め推進していただきます。

◆具体的には

- ・インド国内の既存および新規クライアントに対する法人営業活動
- ・所属団体での各種対外調整業務
- ・市場調査・現地パートナーとの情報収集を通じたビジネス機会の発掘
- ・現地顧客・パートナー企業と日本本社および他国拠点との橋渡し・調整業務
- ・各種ビジネス提案書の作成、商談・契約交渉、プロジェクト管理の実行
- ・トレーディング（貿易）業務や投資案件の初期検討、スキーム設計、交渉支援

※中長期的には、新規事業や投資案件の主導・開発に携わるチャンスあり

※上記の業務は、本人の適性・希望・実績に応じて柔軟にアサインされます。

スキル・資格

<必須要件>

- ・法人営業またはビジネス開発における実務経験
- ・ビジネスレベルの英語力（顧客・社内とのコミュニケーションが可能なレベル）
- ・多文化環境での柔軟な対応力および高い対人コミュニケーション能力

<歓迎要件>

- ・商社、メーカー、コンサル、または海外現地法人での勤務経験
- ・貿易実務やクロスボーダー案件の経験

会社説明