



【法人営業担当】 年収460万~/完全週休2日制/年休125日/東京都/国際宅配便企業

募集職種

採用企業名

株式会社ECMSジャパン

求人ID

1553394

部署名

エクスプレス部セールス＆マーケティング課

業種

物流・倉庫

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

東西線、茅場町駅

給与

450万円 ~ 800万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00~18:00 (休憩60分)

休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

更新日

2026年02月12日 14:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**【会社概要】**

ECMSはグローバルに展開する国際物流企業であり、国際宅配便事業・フォワーディング事業・ロジスティクス事業の3つの事業を営んでおります。主力事業であるリーズナブルな価格で輸送できる国際宅配便サービスでは、中国、台湾、香港、韓国、シンガポール、マレーシア、タイ、インドネシア、アメリカ、カナダ、ヨーロッパ、オーストラリア、ベトナム、フィリピンまでへの発送が可能です。設立9年目の若い会社ですが、海外代理店や仕向け地の数も順調に増加しており、越境ECの成長を背景に取り扱いを増やしています。

【ポジション】

海外輸送サービスの法人営業担当

【業務内容】

【海外輸送サービスの販売】

海外ビジネスを展開する法人に対し、越境ECに特化した国際宅配便サービスの販売やフォローアップをお任せします！

- 新規顧客開拓: オンライン会議や訪問等で新規顧客を獲得
- 既存顧客との関係構築: 定期訪問で顧客ニーズを把握し、関係強化
- 受注活動: 提案書作成、契約交渉、契約締結
- 売上・利益目標達成: 個人・チーム目標達成に向けた営業活動
- 顧客情報管理: 顧客情報の入力・更新、分析
- その他: 営業戦略企画への参画、チーム目標達成への協力、上司指示に基づく業務遂行

【選考プロセス】

面接2回

内定までは、書類選考、面接2回、SPI試験1回を予定しております。

(SPI試験は適性検査のみ。学力を測る内容はございません。)

【面接地】

本社：東京都中央区日本橋小網町10-2丸国ビル4階

【勤務地】

本社：東京都中央区日本橋小網町10-2丸国ビル5階

最寄駅：茅場町駅、水天宮前駅、人形町駅、日本橋駅

【年収・給与】

年収：460万～

月給：35万～

★経験者の方は優遇いたします！

※ご経験及びスキルを考慮し、社内規定に基づき、決定いたします。

※試用期間6か月あり

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備（厚生年金、健康保険、雇用保険、労災保険）
- ペネフィットステーション会員（Netflix、各種施設の割引等）

【休日・休暇】

年間休日125日（完全週休2日制）

- 有給休暇 初年度10日付与（試用期間終了後の付与）
- 誕生日休暇、夏季休暇、年末年始休暇、慶弔休暇など
- 産前産後休暇、育児休暇制度（取得実績あり）

スキル・資格**【応募資格】**

- 国際物流業界でのご経験
- 日本語（ネイティブルベル）
- 英語 または 中国語（ビジネスレベル）
- PCスキル

【フィットする人物像】

- コミュニケーションを大事にできる方
- グローバルな仕事に興味がある方
- 新たなビジネスに挑戦したい方
- 越境ECに興味がある方
- 英語若しくは中国語が得意な方
- 国際航空貨物の営業経験をお持ちの方

