

【新規開拓営業職】 米国系総合物流企業で活躍 | グローバル環境で働く

裁量の高い事業拡大メンバーとしてグローバルな職場環境で活躍!

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

採用企業名

世界27か国で事業を展開する米系物流企業

求人ID

1553237

業種

物流・倉庫

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

400万円~800万円

ボーナス

給与: ボーナス込み

勤務時間

9:00?18:00(休憩時間は1時間)

休日・休暇

・完全週休二日制(土日祝日休み)、年末年始、有給休暇(10日~20日)、その他

更新日

2025年11月17日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

短大卒: 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

輸出入サービスの営業戦略立案や管理をお任せいたします。営業活動は 新規顧客開拓をメインに行っていただきます。 対

象とする顧客業種 は、アパレル、機械、自動車関連と多岐に及びます。

<業務詳細>

- ?営業リストを基に新規開拓のアプローチする。
- ?顧客との関係を維持し、継続的な受注・アップセルに努める。
- ?顧客へのロジスティクス・ソリューションの提供、価格とオプ ションの提案、販売完了までのフォローアップ。
- ? 効果的な営業
- ・マーケティング戦略の立案と実行。
- ?販売分析と予測を行い、レポートを作成する。

**将来的には、Business Development Managerとして、上記に加え チームリードとメンバーのパフォーマンス管理をお任せする可能性もご ざいます。

?

?

?

2

スキル・資格

- ・フォワーダーまたは国際物流分野での3年以上の営業経験をお持ちの方
- ・新規開拓業務経験をお持ちの方
- ・英語に抵抗がない方(顧客は日系にて、社内やり取りで発生)
- ※外資系企業経験者歓迎

?

会社説明