



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら  
-グローバルリーフ-

## 中国語 / SNSマーケティングディレクター（代表直下ポジション）【日本と中国を繋ぐデジタルマーケティング企業】

「日本から中国・中国から日本」への越境マーケティング案件をご担当いただきます。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

#### 求人ID

1552787

#### 業種

広告・PR

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 給与

400万円 ~ 600万円

#### 時給

想定年収：420万円 ~ 600万円 ※固定残業45時間分を含みます。 ※業績連動型賞与あり（年収×10%を想定）

#### 勤務時間

10時00分 ~ 19時00分（実働8時間）

#### 休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝日）、年末年始、夏季休暇、年次有給休暇、慶弔休暇、育児休暇 他

#### 更新日

2026年06月13日 14:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

#### 最終学歴

短大卒：準学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

---

## 募集要項

### 【業務概要】

本ポジションでは、営業・企画・キャストイング・進行管理まで、プロジェクトを一気通貫で動かす経験ができます。経営者と日々のやり取りを重ねながら、提案から実行までを任される環境で、「一担当者」ではなく「当事者」として事業に関われることが最大の醍醐味です。

特に、SNS・インフルエンサー領域における最新トレンドを踏まえた提案力や、関係者を巻き込む推進力が求められます。あなたの行動が、そのままプロジェクトの成果に直結する実感を持てるポジションです。「日本から中国・中国から日本」への越境マーケティング案件をご担当いただきます。

### 【具体的な業務内容】

- クライアントへの提案営業（ヒアリング、企画提案、見積作成など）
- SNS施策の提案（社内のSNS運用チームと連携）
- インフルエンサー施策の全体ディレクション（候補選定・交渉・撮影立ち会い等）
- 撮影現場の調整（ロケ地手配・カメラマン手配・撮影スケジュール管理）
- 撮影・SNS運用・制作チームとの進行調整
- レポート作成・効果報告対応

### 【仕事の魅力】

本ポジションでは、代表直下の少数精鋭チームで、営業・企画・ディレクションまで幅広く関われるのが最大の魅力です。トップの意思決定に最も近い場所で、経営視点と実行力を同時に磨くことができます。

「やらされる仕事」ではなく、自ら考え、動き、事業をつくっていくダイナミズムを味わいたい方には、理想的な環境です。

### 【期待すること】

- 「誰かの指示待ち」ではなく、自ら課題を見つけ、手を挙げて解決に取り組む姿勢
- 代表や経営陣と距離の近い環境で、時に厳しいフィードバックも受けながら成長していける覚悟
- 成果がダイレクトに見える環境の中で、企画・営業・ディレクションを横断して推進していく意欲
- ベンチャーならではの変化を楽しみながら、自分の仕事の幅と深さを広げていける柔軟性

---

## スキル・資格

### 【必須スキル/経験】

- 中国語：ビジネスレベル
- 日本語：ビジネスレベル
- 営業または企画提案・クライアント折衝の経験
- 社会人としての基本的なビジネスマナー・報連相
- 変化に前向きに向き合い、自ら考え、手を動かせる方
- 代表やチームと密に連携しながら、業務を主体的に推進できる方

### 【歓迎スキル/経験】

- デジタルマーケティングの実務経験1年以上
- プロジェクト進行・社内外調整の経験
- インフルエンサーとの直接交渉やキャストイング経験

---

## 会社説明