



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

【韓国・ソウル勤務】 韓国語／アフィリエイト広告の提案業務（韓国クライアント向け） 【韓国拠点立ち上げ】

韓国のクライアント向けに、アフィリエイト広告の提案業務をご担当いただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1552766

業種

広告・PR

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

韓国

給与

450万円～600万円

時給

想定年収：4,500万ウォン～6,000万ウォン

勤務時間

10時00分～19時00分（実働8時間）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日曜・祝日） ■有給休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 他

更新日

2026年02月21日 07:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

日常会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【業務概要】

韓国のクライアント向けに主にアフィリエイト広告の提案業務をご担当いただき、お客様の集客課題の解決をしていただきます。

WEBでの営業活動の中で、GMOインターネットグループの長年のナレッジを活用した顧客第一の提案営業を実施します。顧客のニーズに合わせた自社商材やソリューションの提供も可能です。

【具体的な業務内容】

■韓国クライアント向けの法人営業

ターゲットとなるお客様のマーケット調査やリスト作成を実施し、集客課題・ニーズをヒアリング アボどりの電話や様々なアタックを既存顧客の状況ヒアリングしながら、新規顧客の開拓増加や、既存顧客のリピート化に注力します。

■課題解決のための提案

お客様の元でアフィリエイト広告・リスティング広告・ディスプレイ広告・SNS連動型の広告など、あらゆる手法とを組み合わせながら、最適な集客戦略を提案していきます。

■受注後の流れ

広告を用いた集客戦略導入後の展開や、効果検証についてもお客様と営業ですり合わせを実施。 後工程の広告運用に関しては専門の運用部署が担当します。

【ご入社後の流れ】

■ご入社後はアフィリエイトの新規営業をメインに行なっていただきますが、ゆくゆくはその他の商材にチャレンジをしていただくことが可能です。

■立ち上げフェーズのため、一緒に会社を作り上げていただくことが可能です。

■入社後は上司とOJT形式で業務を進めていただきます。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

■法人営業のご経験がある方

■下記いずれかの経験や知見がある方

①デジタルマーケティングへの知見

②広告代理店での経験

③媒体/広告主側のご経験

■韓国語：ネイティブレベル

■日本語：日常会話レベル

【歓迎スキル/経験】

■課題解決型の営業経験がある方

■アフィリエイト広告の知見

■英語：ビジネスレベル

会社説明