



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

【韓国・ソウル勤務】 韓国語 / アフィリエイト広告の提案業務 (即戦力) 【韓国拠点立ち上げ】

韓国のクライアント向けに、アフィリエイト広告の提案業務をご担当いただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1552766

業種

広告・PR

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

韓国

給与

500万円 ~ 600万円

時給

想定年収 : 5,000万ウォン ~ 6,000万ウォン

勤務時間

10時00分 ~ 19時00分 (実働8時間)

休日・休暇

■完全週休2日制 (土・日曜・祝日) ■有給休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 他

更新日

2026年06月13日 14:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

日常会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【業務概要】

韓国のクライアント向けに主にアフィリエイト広告の提案業務をご担当いただき、お客様の集客課題の解決をしていただきます。

WEBでの営業活動の中で、GMOインターネットグループの長年のナレッジを活用した顧客第一の提案営業を実施します。顧客のニーズに合わせた自社商材やソリューションの提供も可能です。

【具体的な業務内容】

■韓国クライアント向けの法人営業

ターゲットとなるお客様のマーケット調査やリスト作成を実施し、集客課題・ニーズをヒアリングアボどりの電話や様々なアタックを既存顧客の状況ヒアリングしながら、新規顧客の開拓増加や、既存顧客のリピート化に注力します。

■課題解決のための提案

お客様の元でアフィリエイト広告・リスティング広告・ディスプレイ広告・SNS連動型の広告など、あらゆる手法とを組み合わせながら、最適な集客戦略を提案していきます。

■受注後の流れ

広告を用いた集客戦略導入後の展開や、効果検証についてもお客様と営業ですり合わせを実施。後工程の広告運用に関しては専門の運用部署が担当します。

【ご入社後の流れ】

■ご入社後はアフィリエイトの新規営業をメインに行なっていただきますが、ゆくゆくはその他の商材にチャレンジをしていただくことが可能です。

■立ち上げフェーズのため、一緒に会社を作り上げていただくことが可能です。

■入社後は上司とOJT形式で業務を進めていただきます。

【日本語を使用する場面】

日本本社やチームとの連絡、資料作成などで日常的に日本語を使用します。

※クライアントとのやり取りは全て韓国語で行う予定です。

【安心して働ける社内サポート体制】

■AIブースト支援金（ツール利用費の会社負担）

日本語のやり取りを補助するAIツールの利用費を会社が支援する制度です。社内コミュニケーションの不安を解消するために活用いただけます。

■先輩社員によるフォロー体制

入社後、自立して業務ができるようになるまでは、日本語が堪能な先輩社員とチームを組んで業務を行っていただきます。

【韓国法人の構成】

現地法人責任者（日本人）、メンバー4名（韓国人3名、日本人1名）

※今後も増員していく予定です。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

■新規営業・新規開拓の経験者

■韓国語：ビジネスレベル

■日本語：日常会話レベル

【歓迎スキル/経験】

■Web広告経験のある方

■課題解決型の営業経験

■アフィリエイト広告の知見

■デジタルマーケティングへの知見

■広告代理店での経験

■媒体/広告主側での経験

■英語：ビジネスレベル

【求める人物像】

■当企業のビジョンに共感し、共に事業成長を目指す方

■新しいことにチャレンジする意欲、フロンティア精神あふれる方

■クロスカルチャー環境で、円滑なコミュニケーションを図れる方

■グローバルな視点で、ビジネスを推進できる方

会社説明