



タイ駐在 駐在員向け賃貸事業 営業マネージャー

現地不動産の流通に変革を起こし、日本とアジアをつなぐ架け橋となる

募集職種

人材紹介会社
株式会社PROGRE

採用企業名
Real Estate and Technology Company

求人ID
1552748

業種
不動産仲介・管理

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
タイ

給与
600万円 ~ 1000万円

更新日
2025年08月21日 15:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
流暢

その他言語
タイ語

最終学歴
大学卒 : 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

「駐在員の資産形成＝不動産投資」を当たり前にし、ASEAN地域へのヒト・マネーの流入を加速させることで、アジアにおける新しい価値創造を目指しています。

2012年に創業し、タイの賃貸検索プラットフォームの運営をはじめ、日本人・外国人を対象としたバンコク・シラチャ中心の高級賃貸物件仲介サービスを提供してきました。
テクノロジーの力も掛け合わせながら、ASEANマーケットにおける不動産業界の変革を加速させています。

ASEANにおける現地不動産の流通に変革を起こし、日本とアジアをつなぐ架け橋となることで、同地域におけるプレゼンスを確立していきます。

■ 仕事概要

既存の仕組みやオペレーションに捉われず、自発的にチームをリードいただきます。

- ・ 営業メンバーの統率・育成
- ・ インサイドセールスからフィールドセールスに至るまでの一連の営業活動
- ・ 営業部門のKPI、バイプライン管理
- ・ 営業オペレーション改善に向けたPDCA
- ・ 各ステークホルダーを巻き込みながらの業務推進など

スキル・資格

必須スキル

- ・ 営業経験5年以上
- ・ チームの売り上げ責任を追って育成、マネジメントをしてきた方
- ・ 英会話（日常会話レベル）

歓迎スキル

- ・ 不動産業界での営業経験

求める人物像

- ・ 変化の多い環境に対して意欲的に楽しめる方
- ・ 課題意識を持って自発的に動ける方
- ・ ステークホルダーと円滑なコミュニケーションが取れる方

会社説明