



【英語】海外営業/食品・化粧品関連商社/年収420万/正社員@東京

残業少なめ！ワークライフバランス！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

オーガニック食品や化粧品の専門商社！

求人ID

1552659

部署名

海外事業部

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 浜松町駅

給与

400万円

勤務時間

9:00~18:00

休日・休暇

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

更新日

2025年10月15日 05:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢 (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

入社時の仕事内容：

日本の伝統的な食品（味噌・醤油・海藻等）・マクロビオティック商品の海外営業を担当して頂きます。

（業務詳細）

日本のオーガニック商品を海外の（法人）お客様向けにご案内、ご提案をする海外営業のお仕事です。

80%は既存顧客を担当して頂きます。

海外顧客とのメール、電話でのやり取りがメインとなりますので、
あなたが持ちの英語のスキルを思う存分、発揮していただきたいです。

まずは営業のサポートからスタートし商品知識を得た後で、新規取引先開拓や既存取引先への提案等を行っていただきます。

ファイリング、問い合わせ対応など事務業務もお願いします。

- ・海外取引先は30ヶ国以上（ヨーロッパ・北米等）
- ・海外展示会に伴う海外出張、仕入先（国内）への出張が1～2ヶ月に1度あり（1～2週間程度）

（営業方法）

国内外の展示会・商談会出展やメール・電話での営業活動が中心です。

（海外出張について）

海外の顧客取引先への訪問や商談、海外展示会への出展、
また顧客が出展する展示会へのサポートなどで海外出張に行く機会があります。

スキル・資格

■必須スキル

- ・日本企業での海外営業経験（1年以上）
- ・ExcelとPowerpointで資料作成できるPCスキル
- ・日本の普通自動車運転免許

■人物像

- ・食品や化粧品という商材に興味がある方
- ・国内・海外営業出張が可能な方
- ・明るく社交的な方

会社説明