

【東京】流通×ITコンサルタント/マネージャー候補(顧客業務変革) | リモートワーク | フレックスタイム制

大規模流通グループのIT基盤づくりをサポート | 変革期を支える仕組みづくりに挑戦

募集職種

採用企業名

株式会社Retail AI

求人ID

1552298

業種

ソフトウエア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営大江戸線、 大門駅

給与

1000万円~1200万円

勤務時間

8:30~17:30(実働8時間) *休憩:60分(11:45~12:45) *コアタイム10:00~15:00のフレックスタイ

休日・休暇

■年間休日数:120日(会社カレンダー) ■慶弔休暇 ■産前産後休暇(取得実績あり) ■育児休業(取得実績あり) ■生理休暇 ■

更新日

2025年09月26日 09:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【個人への期待】

- 顧客の課題ヒアリング補助、業務改善提案に向けた情報整理
 - Retail Al製品の活用支援(導入準備、現場トレーニング、データ整理など)

- 案件進捗管理(レポーティング、打ち合わせ調整、議事録整理)
- 成功事例の収集、社内共有資料の作成
- アップセル提案に向けた素材準備・調査
- プロダクトのフィードバックループを形成し、顧客視点から製品価値を継続的に磨き上げる役割も期待
- オンボーディングから業務フロー改善、継続利用の成果創出までの全体設計を担っていただきます

【ポジションの魅力】

- プロダクト導入=ゴールではなく、「成果創出」をゴールにできる
- 自社プロダクトを活かしつつも、業務課題起点で自由度高く価値設計が可能
- 現場~経営まで幅広く関わり、アップセルや事業成長にも貢献できる
- ステークホルダーとの協働・連携が密で、プロジェクト推進力や構造化スキルが飛躍的に伸びる環境
- 今後ますます拡大する「外販フェーズ」における中核人材として活躍可能
- SkipCartをはじめとしたスマートリテールプロダクトの社会実装に携わり、"次世代の買い物体験"を創る挑戦に関わ れる
- 事業成長に直結するCS機能強化の中核として、戦略的な動きが可能
 カスタマーサクセスに加え、業務改革、BPR、PMO要素も担える「越境型キャリア」が築けるポジションです
- 現場実行だけでなく、経営層への提案やプロジェクト設計など、全社横断的な業務推進に携わることが可能です

【業務内容】

- ◆ (雇い入れ直後)
 - クライアント(主に流通業)への業務課題ヒアリング・改善提案
 - 自社製品導入・運用設計、オンボーディング計画策定
 - 利用状況の可視化・活用促進・成果の報告
 - 他部門(営業・開発・保守)と連携した改善PDCA推進
 - 小売企業の業務・オペレーション課題の構造化・業務改善提案
 - 複数製品(SkipCart等)の活用設計と提案
 - 顧客の現場業務分析~KPI設計~定着支援までの一貫支援
 - アップセル/クロスセルの提案、成功事例の創出
 - 顧客ステークホルダー(経営層・店舗部門)との折衝・提案
 - UI/UX改善や製品改善要望のとりまとめ・PdMへのフィードバック
 - 業務フロー、サポート体制、FAQ/マニュアル整備の構築
- ※業務に応じて、出張の発生の可能性がございます。
- ◆ (変更の範囲)
- ・会社内の全ての業務のうち、会社が指示する一切の業務

スキル・資格

【必要な経験・スキル】

- ・四大卒以上の方
- ・コンサルティング会社または事業会社での業務改善・BPR経験(上流工程)
- ·IT商材の導入・オンボーディング/活用推進経験
- ・顧客課題のヒアリング~構造化~プロジェクト推進まで一貫して担った経験
- ・複数ステークホルダーを巻き込み、業務変革を推進した経験
- ・KPI設計・効果測定(ROI評価を含む)を通じた成果創出経験

【望ましい経験・スキル】

- ・小売/流通/サービス業の業務理解や現場改善の経験
- ・流通系コンサル、SlerでのCS・業務改善PJの経験
- ・ITサービス導入やPoC推進など顧客との共同プロジェクト経験
- ・チームマネジメント・育成経験
- ・定着率向上やROI評価を伴うCS改善の経験

【求める人物像】

- ・顧客の「言語化されていない課題」を引き出し、構造化できる方
- ・小売現場の視点を持ち、本質的な改善に取り組める方
- ・社内外ステークホルダーを巻き込み、推進する力を持つ方
- ・定量・定性の両面から提案し、成果創出にコミットできる方
- ・プロダクトと業務を橋渡しする実行力あるコンサル型CSとして活躍したい方