The Oshin Tours
Adventure in the land of rising sun.

【インバウンド旅行の営業】中東の団体旅行やVIP向け個人旅行を提案◆英語・アラビア語など語学力を活かせる/在宅勤務可

＜訪日旅行の営業経験者を募集＞将来的には、海外支店の責任者もお任せします◎

募集職種

採用企業名
株式会社おしん

求人ID
1552277

業種
旅行・観光

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県, 藤沢市

最寄駅
湘南新宿線1　（小田原 ~ 大船 ~ 大宮 ~ 宇都宮）、　藤沢駅

給与
800万円 ~ 1000万円

勤務時間
9:00 ~ 18:00（所定労働時間：8時間0分）休憩時間：60分

休日・休暇
週休2日制（休日は会社カレンダーによる）

更新日
2026年11月10日 08:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
日常会話レベル

その他言語
アラビア語

※英語もしくはアラビア語またはインドネシア語、マレー語いずれかができる方

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

＜この求人のポイント＞

- 富裕層向け訪日旅行の営業を担当
- 日本文化を伝えるやりがい / 語学力を活かせる
- インバウンド旅行の営業経験、異文化対応経験

■業務内容：
主に中東からの団体旅行やVIP向けの個人旅行を取り扱っている当社にて、インバウンド旅行の営業をお任せします。
「未来と過去を一度に楽しむ日本の旅」をテーマとしたユニークな訪日ツアーを提供しています。

■具体的には：

- 訪日インバウンド旅行の営業
- お客様からご要望のヒアリングと提案
- 手配チームへの指示出し、管理
- 訪日時の歓迎、挨拶（ガイドは他のスタッフが対応します）

■ポジションの魅力：
営業実績を積んで、将来的には海外支店の責任者などのキャリアパスをご用意しております。
高付加価値な団体旅行や富裕層向け個人旅行（FIT）を中心に取り扱っており、
これまで培われたネットワークや営業経験を活かしてご活躍いただける環境です。
即戦力としてご自身のネットワークを活用し、入社後早期に成果創出いただける方を歓迎しております。

■働き方について：
スキルに応じて、フルリモートでの勤務も可能です。

■当社の特徴：

- 中東のゲストが日本旅行を楽しむためのサポート業務を行うインバウンド専門の旅行会社です。主に中東からの団体旅行やVIP向けの個人旅行を取り扱っており、、「未来と過去を楽しむ日本のタイムスリップ」をテーマとしたユニークな日本の文化体験ツアーを提供しています。
- 社名である「おしん」は実は海外では、ニンジャ、サムライと並び日本を象徴するキーワードとして有名です。私たちは「The Oshin Tours」という誇り高いブランドを立ち上げ、コロナ後の世界に日本の魅力を紹介しています。

■雇用形態
正社員
試用期間：3ヶ月

■年収
予定年収：800万円 ~ 1,000万円
月給制

昇給有無：有
残業手当：有

＜給与補足＞
※経験やスキルを考慮して決定します。
■決算賞与：年1回（12月）
■昇給査定：年1回（1月）

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。
月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

■勤務地
本社
住所：神奈川県藤沢市藤沢607-1 藤沢商工会館3階
勤務地最寄駅：JR小田急線 / 藤沢駅
受動喫煙対策：屋内全面禁煙
転勤：当面なし
在宅勤務・リモートワーク：可（能力に応じて完全在宅での勤務も可）

■勤務時間
9:00 ~ 18:00（所定労働時間：8時間0分）
休憩時間：60分
時間外労働有無：有

＜時短勤務＞
相談可
想定就業時間：6時間
＜その他就業時間補足＞
残業月平均30時間程度

■休日休暇

- 週休2日制 (休日は会社カレンダーによる)
- 年間有給休暇10日 ~ (下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります)
- 年間休日日数122日
- 週休2日制：祝日、その他
- 年末年始休暇 (12月29日 ~ 1月3日)
- 慶弔休暇、産前産後休暇、育児介護休暇

■手当・福利厚生
通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

＜各手当・制度補足＞
通勤手当：交通費支給
社会保険：各種社会保険完備

＜副業＞
可

＜その他補足＞
定期健康診断

スキル・資格

■必須条件：

- 訪日インバウンド旅行の営業経験
- 年間2000万円以上の粗利を稼ぐことができる方
- Excelスキル

■歓迎条件：

- 団体旅行 (グループツアー) 対応経験
- 富裕層 / VIP向け旅行の営業経験
- 海外旅行代理店とのネットワークをお持ちの方
- 訪日インバウンド旅行におけるエージェント営業経験
- 即戦力として早期に成果創出が可能な方

高品質なサービスを適正な価格で提供することを重視しており、
付加価値の高い顧客層への提案営業を行いたい方に最適な環境です。

会社説明