



Tex Technology Inc.

【海外営業】新生エネルギー分野における営業、コンサルティング【欧米市場】

銅箔、リチウムイオン電池、半導体部品等の製造設備及び部品の提供

募集職種**採用企業名**

テックス・テクノロジー株式会社

求人ID

1552273

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 秋葉原駅

給与

400万円 ~ 経験考慮の上、応相談

歩合給

給与：歩合給込み

更新日

2026年06月05日 10:00

応募必要条件**キャリアレベル**

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ネイティブ (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**★アピールポイント**

- 日本だけではなく、中国（上海・深圳）、台湾、シンガポール、オランダ、インドの6拠点に支店を展開
- 社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバルゼーションの職場環境です。
- 海外営業者大歓迎です！経験を活かして業務に携われます！

当社は銅箔をはじめ、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要不可欠な製品・設備及びそれに伴うコンサルティングを提供している専門商社です。
海外営業担当には、海外取引先への銅箔製造装置及び生産ラインに関わるコンサルティングをして頂きます。

ポジション：海外営業

本ポジションは欧米市場への取引先新規開拓がメインの仕事となります。
もちろん最初は既存の案件や商材を上司、先輩と覚えるところからスタートです！

主な業務内容

- ・取引先新規開拓
- ・海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・納期管理
- ・海外マーケット調査
- ・販売促進活動
- ・銅箔生産に関わるコンサルティング

部署構成

海外営業は販路の国ごとにチームが構成。自身に親和性の高い国での営業を担っていただきます。

選考プロセス 面接2~3回を想定

一次面接⇒二次面接⇒役員面接（パワーポイントを使用したプレゼン実施）⇒採用

採用人数 1-2名想定

スキル・資格

応募必要条件

- ・日本語 ビジネスレベル初級～
- ・英語 ビジネスレベル以上（グループ内の会話は主に英語となります）

歓迎条件

- ・営業経験者優遇
- ・貿易や海外営業経験者尚可
- ・能動的に仕事をしていただける方大歓迎です！

【雇用形態】正社員 試用期間：3ヶ月

- ・月給制
- ・想定年収：400万円～（月収：25万円～） ※月10時間のみなし時間外手当を含む
- ・賞与：年3回（7月、12月、3月）
- ・昇給：年1回
※給与に関しては、経験・能力・前職給与等を考慮して決定いたします。
- ・年収例
- ・①600万円 / 20代：営業職：経験1年（月給27万円×12ヶ月＋賞与＋手当）
- ・②1,000万円 / 30代：営業職：経験7年（月給46万円×12ヶ月＋賞与＋手当）

【勤務地】東京都千代田区神田和泉町1-1-16 KONKOビル6階

- ・アクセス：JR総武線「秋葉原駅」から徒歩3分
- ・転勤・出向：無し

【就業時間】 9：00～18：00

- ・フレックスタイム制
- ・コアタイム10：00～16：00
- ・休憩時間60分
- ・残業：月0時間～10時間程度

【休日休暇】年間休日123日

- ・有給休暇 初年度10日（7か月目～）
- ・土、日、祝日
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇

【諸手当・福利厚生】

- ・残業代（固定残業時間10時間超過分）
 - ・出張手当（国内/海外）
 - ・各種社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
 - ・その他 ベネフィットステーション、資格取得支援、オフィスでやさい、オフィスおかん、ウォーターサーバー完備
-

