



## DXソリューションコンサルタント

信華信技術国際有限公司（香港）100%出資の日本法人 | 外資系企業

## 募集職種

## 採用企業名

株式会社ハイシンクジャパン

## 求人ID

1552169

## 業種

その他（IT・インターネット・ゲーム）

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

## 外国人の割合

外国人 多数

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区, 港区

## 最寄駅

山手線駅

## 給与

800万円 ~ 1000万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 勤務時間

09:00~18:00（所定労働時間 08時間00分 休憩60分）

## 休日・休暇

年間127日 内訳：完全週休二日制、土曜 日曜 祝日、夏期3日、年末年始5日；入社半年経過時点10日 最高付与日数20日

## 更新日

2026年02月18日 01:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 企業・求人の特色

株式会社ハイシンクジャパンは信華信技術国際有限公司（香港）100%出資の日本法人です。  
私たちハイシンクジャパンは、最先端技術をさらに一歩先へと推し進め、最新鋭のAI・データサイエンス、実績豊富なソフトウェア開発とモダナイゼーションサービス、そしてグローバルセキュリティとクラウド運用の融合を通じて、革新的なデジタルサービスやソリューションを提供しています。  
ハイシンクジャパンは、日本に根付いた一企業として、信華信グループと一体となった各種サービスを一貫性・統一性を持って提供し、お客様とパートナーシップを築いてまいりました。

### 仕事の内容

ハイシンクジャパンは、自社のプロセスマイニングやAI-OCRなどのAI製品を活用し、日本のIT企業のDXを支えています。当チームは、プリセールス活動の一環として、顧客の変革テーマの実現・推進を支援いただきます。

【主な業務内容】

- 営業チームと密接に連携し、クライアントのニーズを理解し、最適なソリューションを提案する。
- クライアントからの問い合わせ、RFP（提案依頼書）やRFI（情報提供依頼）に対応し、技術的な専門知識を提供し、提案資料作成をサポートする
- 担当するクライアントの窓口として、強固な関係を構築・維持する。
- クライアントのビジネス目標を理解し、当社ソリューションを活用した改善提案を積極的に行う。

---

### スキル・資格

【必須】

- ビジネスコンサルティング系企業での実プロジェクトワーク経験
- 業界問わず様々なビジネストレンド下で想定されるビジネス課題やニーズを仮説を持って取り組むことができ、解決の方向性へ導ける
- 現場（部長レベル）と対等に業務の話ができ、提案をすることができる
- デジタルを活用した新しいビジネスチャンスの推進への興味と貢献心
- 部長クラス～経営レベルに対するプレゼン／ドキュメンテーション／議論ファシリテーションスキル
- プリセールスとしての提案能力や経験値（3年以上）

---

### 会社説明