



食品原料の提案営業 | sales | 大手系・食品原料専門商社

海外買付、輸入、提案営業などに携われます！

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルティング

求人ID

1552106

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

東西線、 竹橋駅

給与

450万円 ~ 800万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

■平日：9:15~17:30 (休憩 1 時間) ※ 昇給：有 ※ 残業手当：有

休日・休暇

■完全週休2日制 (土日祝) ■年間有給休暇10日~20日 ■その他

更新日

2025年11月04日 16:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・ コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業（海外買付、輸入/提案営業）
- ・ 海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務を行う
- ・ 生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など（通訳を含む）

※海外出張あり（3～4回程度/年）

（2）対国内

- ・ 本邦顧客に対する営業（既存・新規）
- ・ 既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大

※国内出張あり（5～6回程度/年）

※業務内容の変更の範囲：その他会社が定める業務

※就業場所の変更の範囲：その他会社が定める場所／週2日リモート・在宅：相談可

※受動喫煙：敷地内全面禁煙（対策あり）

？

スキル・資格

【必須】

- ・ 大卒以上
- ・ 有形商材の法人営業経験がある方（概ね3年以上）
- ・ TOEIC700点以上またはビジネスでの英語使用経験がある方
- ・ 輸入や貿易に携わった経験がある方
- ・ 『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
- ・ 大学院卒 大学卒

【歓迎】

- ・ グローバルに挑戦したいという意欲がある方
- ・ 食品輸入業務を担当する営業の経験（商社・メーカー等）がある方

【人物像】

同社が求める人材は以下の通りで、この考えに共感できる方

- ・ P=提案力、D=行動力、CA=進捗管理して結果に繋げる方
- ・ 自分事として自主的・主体的に業務遂行ができる方
- ・ その根底には組織ミッション・戦略があり、自分勝手になくて、組織として動ける方
- ・ 意見/提案を発言できる方

会社説明