

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Inside Sales- IT service

Inside Sales-IT service

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1551860

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 800万円

更新日

2025年07月14日 15:40

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

インドに本社を置く外資系ITサービス企業でのインサイドセールスポジション。ソフトウェア開発、クラウド、データ分析ソリューション等の包括的なITサービスソリューションを多種多様な業界へ営業を行う、Inside Sales職としてのポジション。

企業情報

インドに本社を置く外資系ITサービス企業。世界各国拠点を置き、ソフトウェア開発、クラウド、データ分析ソリューション等の包括的なITサービスソリューションをスタートアップから大企業まで幅広いクライアントに対し提供する。

職務内容

- 電話・メール・Web会議を活用した新規見込み客の開拓
- リード獲得からアポイント設定までの営業プロセス管理
- CRM・SFAツールを使用した営業活動管理・報告
- マーケティング部門との連携によるリードナーチャリング
- 見込み客の課題ヒアリングと最適なソリューション提案
- 営業目標達成に向けた計画策定・実行

条件・待遇

- 年収400万円- 800万円OTE

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

【必須】

- ソフトウェア業界でのインサイドセールス経験

【歓迎】

- ビジネスレベルの英語力
-

会社説明

インドに本社を置く外資系ITサービス企業。世界各国拠点を置き、ソフトウェア開発、クラウド、データ分析ソリューション等の包括的なITサービスソリューションをスタートアップから大企業まで幅広いクライアントに対し提供する。