



グローバルモータースポーツ部品 セールスエンジニア

高級車ブランド、モーターサイクルメーカー、F1チームなどに製品を提供している企業

募集職種

人材紹介会社

Cornerstone Recruitment Japan 株式会社

求人ID

1551782

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年07月13日 12:49

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

高級車ブランド、モーターサイクルメーカー、F1チームなどに製品を提供している企業でのセールスエンジニア職。

主な業務内容：

顧客対応および営業活動

受注・納期・予算の管理

価格交渉および価格管理

懸け橋として日本の顧客と海外本社のコミュニケーションを円滑にする

部門を越えて自由に意見交換ができるオープンなコミュニケーション文化が根付いています。社員同士が積極的に協力し合い、チーム全体で成果を目指す協調性の高い職場環境です。

業務を通じて、語学力を含むスキルアップやキャリア開発のチャンスも多く、充実したトレーニング制度も用意されています。

一人ひとりが高い意識を持って業務に取り組んでおり、成長志向の方には最適な環境です。

Sales Engineer role at a global company that serves elite car brands, motorcycles, and F1 teams.

They are well-established and growing fast in the Japanese market.

The main responsibilities are :

- Customer Relations & Sales Activities
- Order, Delivery & Budget Management
- Negotiation & Pricing Management
- Being a bridge between Japanese customers and the HQ overseas.

The company fosters an open communication culture where employees can freely exchange ideas across departments. It's a highly collaborative workplace where colleagues actively cooperate and strive for results as a team.

There are ample opportunities for skill development, including language proficiency, and career advancement through your work, supported by a comprehensive training system.

Every individual approaches their tasks with a high level of commitment, making it an ideal environment for those who are growth-oriented.

会社説明