

**【外資系】 営業・マーケティング戦略 (ITコンサルティング/ BizDev / 営業企画)**

英語力を生かし、営業戦略から担って行くことにご興味ある方

募集職種

派遣会社
株式会社SPOTTED STAFFING

求人ID
1551698

業種
ITコンサルティング

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
(ほぼ) 全員外国人

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県

給与
700万円 ~ 1000万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
9:00-18:00

休日・休暇
Sat/Sun/Holidays

更新日
2025年08月08日 21:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒 : 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

◇◇◇ ご年収については目安です。ご実績に合わせて交渉可 ◇◇◇

【日本法人のBizDevオペレーション立ち上げに伴う採用】

業務の戦略の部分から入っていただける方とお会いしたい企業です！

◇◇◇ マーケティング分析、戦略も担うポジション！ ◇◇◇

具体的な業務例：

DXソリューションを提供する外資系企業での募集となります。日本法人の規模がまだ小さいため、マネージャー・経営陣と共にビジネス拡大の一角を担っていただける方を求めています。

- 既存および見込み顧客との長期的な関係構築、顧客に合わせたソリューション提供
- ニーズのヒアリングから提案書の作成、交渉、成約に至るまで、セールスサイクル全般
- 新規開拓、加えて会社の目標に沿った新規開拓と事業開発戦略を策定・実行
- カンファレンス、ネットワーキングイベントなどに会社代表として参加
- 日本市場向けのリードジェネレーション戦略を策定
- マーケティング戦略と分析（ブランドエンゲージメントの強化）

スキル・資格

- 新規開拓、営業、ITコンサルティング等の6年以上のご経験
- 日本においてITサービス領域でのリードジェネレーション/マーケティングに関わる実績
- 法人向けマーケティング、リードジェネレーションに関する知識と実績
- 優れた
- およびデータに基づく意思決定スキル
- 高いコミュニケーション能力、ネットワーキング能力
- 優れたプレゼンテーションスキル
- 自動車業界での経験尚可
- マーケティング/営業自動化ツールおよびCRMに関する知識尚可

会社説明