



木造アパート用地の仕入れ業務・建築請負業務

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1551484

業種

不動産仲介・管理

雇用形態

正社員

勤務地

東京都23区

給与

500万円～700万円

勤務時間

09:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日 土...

更新日

2026年01月24日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2210680】

アプローチ先：東京23区を中心とした不動産業者（大手・地場）

アプローチ方法：リストメール（営業メール）からの反響対応、社内コールチームが取得したアポイント先へのプレゼン、飛び込み

社内での営業先情報共有方法：セールスフォース

社内コミュニケーションツール：マイクロソフトチームズ

※社内コールチームの運営・育成、セールスフォースに登録されているアプローチ先へのリストメール運営をマーケティンググループが行い、取得した物件情報やアポイントを営業グループが成約に結び付ける。また、自身での営業先の開拓を行い、アプローチ先の拡大を行っている。営業効率を最大化するため、名刺の形が旗竿地といわれる特殊な土地の形状をモ

チーフとした四角形ではない名刺の利用や、ノベルティの配布（靴下やメモブロック）を行っている。この名刺と同様、旗竿地といわれる不整形地の買い取り・開発業務が特徴的な営業手法になります。所属してもらうチーム以外には、プロジェクトチーム（施工管理・設計）は、商品力の強化を図るため、ペット共生の商品やさらなるグレードアップをしたアパートの企画開発も行っています。こちらのチーム構成は現在4名で5月に1名入社で5名になります。

スキル・資格

【必須】

建築請負（ハウスメーカーなど）での営業経験

会社説明

ご紹介時にご案内いたします