CareerCross by JAC Recruitment

オーディオセールスマネージャー【新設ポジション】

> アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
アクシスコミュニケーションズ株式会社

求人ID
1550854

業種
ハードウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 〜 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日　慶弔休暇 加算有給休暇あり

更新日
2025年07月10日 16:04

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2296356】
オーディオシステムおよびソリューションの売上を増加させるための販売戦略を推進する責任を担っています。
既存の営業組織と連携し、マーケティングチームやAPAC BDチームと協力しながら、
様々なビジネス開発活動を通じて、既存のエンドカスタマー、インテグレーター、ディストリビューター、コンサルタントとの接点を構築。
日本におけるオーディオシステムの販売を加速させるための市場投入計画を策定し、実行する。

主要ディストリビューターとの関係構築。
APACおよびグローバルオーディオシステムチームと協力し、ベストプラクティスを開発し、知識を社内に伝達する。
主要な業界イベント、会議、見本市、会議、団体を特定し、参加する。
オーディオシステム全体の売上および主要プロジェクトに関する正確な予測を提供する
当社のオーディオシステム事業全体を発展させるため、他チームと協力するチームプレーヤーとなる
主要イベント、トレーニング、戦略でビジネスを発展させるため、適宜出張する。

スキル・資格

IP、ビジネスアプリケーション、その他のITインフラ関連技術に関する深い知識があれば尚可。
電子工学またはITの学士号またはそれに相当する学位
営業主導のポジションまたは事業開発職で3 5年
日本におけるIPオーディオシステムの販売に関する能力および経験があれば尚可
IPオーディオに関する技術的背景があれば尚可

会社説明

事業内容 ネットワークカメラ及びシステムソリューション、その他ネットワーク周辺機器サーバの販売・サポート 自社製品、製品技術の教育、研修