



## 営業（車載バッテリー・燃料電池関連素材/名古屋）

日東電工株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

日東電工株式会社

#### 求人ID

1550847

#### 業種

化学・素材

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

愛知県

#### 給与

600万円～1000万円

#### 勤務時間

08:45～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◎初年度 4～9月入社の方：16日 10～3月入社の方：8日 ◎2年目以降 弊社...

#### 更新日

2025年08月21日 19:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2306991】

【担当製品】

・車載バッテリー、燃料電池関連製品（緩衝材、内圧調整材、シール材、両面テープなど）

【職務内容】

・自動車メーカー、自動車部品メーカー等への車載バッテリー、燃料電池関連製品（緩衝材、内圧調整材、シール材、両面テープなど）のスペックイン営業

【入社後まずお任せしたい業務】

・まずはバッテリー、燃料電池関連製品の営業活動に参画、社内関連部署の方々と連携し、市場や顧客の動向の把握や自社の強みや3C状況の把握による事業機会を理解頂きます。

【将来的にお任せしたい業務/キャリアパスのイメージ】

- ・1・3年で担当領域/関連製品における顧客開拓、市場分析、新規ビジネス立ち上げなどを通じて営業スキルの向上。
- ・4～6年で担当領域の営業リーダーとして営業活動を牽引、および海外対応人財としての活躍も期待しています。

【業務のやりがい/アピールポイント】

- ・変化の大きい電動化領域で、顧客の課題解決を通じて社会の課題解決を目指し、新規ビジネス立ち上げおよび事業ポートフォリオ変革に貢献できるやりがいがあります。

【出張（国内/海外）】

- ・国内出張は名古屋→関東方面を中心に2～4回/月、海外出張は状況に応じて1・2回/年程度

【テレワーク】

- ・在宅勤務制度はありますが、基本は顧客営業対応のため出社メンバーが多いです。上長と相談の上、ご家庭のご事情、業務都合などに合わせ柔軟に利用しています。

【フレックス勤務】

- ・コアレスフレックス制を導入しており、上長と相談の上、ご家庭のご事情、業務都合などに合わせ柔軟に利用しています。

【残業時間】

- ・時期にもよりますが、月平均15・20時間となります。

---

## スキル・資格

【必須（MUST）】

- ・BtoBメーカーにおける営業経験
- ・日常会話レベル以上の英語力

【歓迎（WANT）】

- ・自動車業界の知見

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします