



## Sales Engineer

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1550644

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円～800万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上付与されます。初年度は入社月により2日から15日、次年度は16日支給【休日】完...

更新日

2026年01月10日 04:00

### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2216527】

経験豊富なセールスエンジニアとして、工業用機器の販売経験を有し、特に日本市場におけるテスト・測定分野での10年以上の経験を有する人材を募集しています。

割り当てられた顧客向けのテスト・測定製品の販売契約の主要な担当者を務める  
指定された市場での販売活動を展開し、市場拡大戦略を策定する

顧客のニーズを分析し、商業提案を作成する  
新たな販売機会と顧客の特定・創出  
パートナーとの関係構築・維持を行い、プロジェクトの成功を支援する  
顧客の課題/期待を把握し、要件を満たす解決策を提案し、顧客満足度を確保する  
CRMシステムで販売注文と潜在顧客のリードを管理する  
マネージャーおよび経営陣に対し、プロジェクトの進捗状況や潜在的な状況、市場動向を報告する  
タイの顧客を定期的に訪問し、製品要件を評価し、潜在的な販売機会に関する情報を収集する  
販売見積書の作成と整理を行い、顧客との契約交渉に参加し、契約締結まで支援する  
割り当てられたその他の業務や責任を遂行する

---

## スキル・資格

学士号または修士号（通信工学、電子工学、電気工学または関連分野）  
テスト・測定機器の販売分野における5年以上の関連業務経験  
製造業界または政府プロジェクトにおける販売経験が望ましい  
優れたコミュニケーション能力とプレゼンテーションスキル  
SalesforceやSAPなどのCRMシステムを使用して販売注文の管理や顧客関係を維持する経験は優遇  
分析力に優れ、販売志向かつ顧客重視の姿勢  
プレッシャー下や優先順位の変更に対応できる能力  
優れたチームワークと仕事態度。工業用機器の販売経験（できれば日本市場におけるテスト・測定分野に近い分野で10年以上の経験を有する）を有する実践的な営業エンジニアとしての責任ある人材。

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします