



グローバル企業・外資×ハイクラス転職

「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【AI・DX推進】営業管理システムプロジェクトリーダー<東京本部>

ミネベアミツミ株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経験の...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ミネベアミツミ株式会社

求人ID

1550451

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

750万円～1100万円

勤務時間

08:45～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 祝日 GW 夏季休暇 年...

更新日

2026年01月23日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2145212】

【職務内容】

ミネベアミツミグループのDX（デジタル・トランスフォーメーション）を強化するために、「AI・DX推進部門」が2020年に新設されました。

ご入社後は、サービスインを控えている各種プロジェクトに参画いただき、既存メンバーとともにグループ内への展開および推進に寄与いただきたいと思います。

ご経験をふまえ、下記いずれかのプロジェクトをご担当いただく予定です。

●具体的な仕事内容：

【営業管理システム】リーダー
～営業業務改革を支援するシステムの開発、導入、および運用～

- ・ 国内拠点、海外拠点への社内展開
- ・ 価値検証（PoC）の実施と評価
- ・ 機能要件に基づくSFA構築（ベンダー管理と機能要件の充足）
- ・ 社内向け説明資料の作成

スキル・資格

【必須経験・スキル】
「営業管理システム」 / リーダー

- ・ プロジェクトマネジメントの経験
- ・ 営業管理システム（SFA）の構築・運用経験
- ・ 英語の使用経験（英語を用いた打合せ、メール等）

【歓迎経験・スキル】
「営業管理システム」 / プロジェクト・リーダー

- ・ SALESFORCE 認定 PLATFORM アプリケーションビルダー
- ・ SALESFORCE 認定 PLATFORM デベロッパー
- ・ SALESFORCE 認定 DATA アーキテクト
- ・ PMP、等保持
- ・ プレゼンテーションを用いて経営層への提案を行った経験

会社説明

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業