



【800～1100万円】 Sales Account Manager

外資系自動車メーカーでの募集です。 法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系自動車メーカー

求人ID

1550368

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1100万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 年末年始 祝日・夏季休暇 ※社内カレンダー有

更新日

2025年07月10日 15:58

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2268543】

■Role Summary:

The Account Manager for the Air Flow Management / Motion will report to the Sales Engineering Manager in JP. The AM will be responsible for the delivery of the growth targets and strategic positioning of the account. Build relationships with customers and align internal teams for the common goals. This role is responsible for supporting the team of Sales and Engineering functions from RFQ through to launch. This role is also responsible to handle the quality issue in Japan market after SOP to solve the issue with local team members as quickly as possible.

スキル・資格

■Experience:

- ・ Over 10 years of sales experience in automotive industry especially with Suzuki Mazda Toyota Nissan Honda
- ・ Excellent interpersonal communication and presentation skills with experience in communicating and working with remote regions
- ・ Proven ability to understand customer needs engage in proactive feedback and recommend solutions
- ・ Knowledge in the plastic product design is plus.
- ・ English capability under multinational working environment
- ・ Ability and experience to identify potential future products and trends
- ・ Working experience at foreign based companies
- ・ Flexible working time to communicate with global team in different time zone

会社説明

ご紹介時にご案内いたします