



【800～1500万円】 Country Portfolio Development New Markets

シーメンス株式会社での募集です。 アカウエグゼクティブAE（営業） ・アカウ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

シーメンス株式会社

求人ID

1550237

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1500万円

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後3ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 完全週休2日制 (...)

更新日

2025年07月10日 15:56

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2313526】

■業務内容

このポジションでは、・本国内における化学・食品・飲料・化粧品・ホームグッズ・製薬など商品開発において配合を必要とする製造業に対するビジネスの開拓を担当していただきます。製造業の商品開発から製造・物流・サービスまでを対象としたビジネス開拓です。また、これらの海外のビジネスセグメントチームや製品開発元とのコミュニケーションを取り、海外チームとの協体制を整え・本のビジネス概況の報告を・います。

顧客の業界・文化を把握し業務プロセスや課題を理解した上でビジネスプランを作成し、ビジネスを進めるために社内だけ

でなくパートナーも含めた協力体制を作り、顧客でのプレゼンテーション、顧客との営業的かつ技術的双方の側面から対応できる人物を探しています。

■ビジネスの立上げ・拡大していく為のプランの作成。業界動向の把握・分析。

■ビジネスを進めるための組織づくり。プリセールスチームとの協力、グローバルチームとの調整、パートナーの開拓支援

■顧客先およびパートナー向けに、技術セミナー、ワークショップでの技術プレゼンテーションをアレンジ

■顧客、・込み客、シーメンスのセールスに対して、業界向け製品の営業活動を改善するための取り組みを実施し営業の強化を図る。

■顧客からの技術的な要件や期待値を収集し、製品管理および開発チーム/プリセールス/セールスへフィードバック

■国内外のプリセールスと積極的に協働して、セールスおよびマーケティング関連イベント（ユーザー事例の公開、Webセミナー、記事など）の企画・案作成

■海外チームとのミーティング

スキル・資格

▼知識・経験

・配合を必要とする業界（化学・食品・飲料・化粧品・ホームグッズ・製薬など）での営業（ビジネス開発）・技術（プリセールス、ポストセールス）・マーケティング経験者

・商品開発や研究開発、品質管理、製造技術に関するいずれかのソフトウェアに関する営業、ビジネス開発、技術プリセールス・ポストセールス、またはマーケティング経験者

（もしくはそれらのソフトウェアの利用経験者でも可能）

・製造業界の業務経験・知

▼スキル・能力

・顧客及び、社内でのコミュニケーション能

・本語、英語の優れたコミュニケーション能

・最・限の監督下で・ら進んで仕事をしていく

・チームで仕事をする能

・チャレンジ精神

・社外（販売店様）・社内（営業+技術）コミュニケーション

・協働性（他部・との調整・協）

・論理的思考

・顧客満足度を上げる活動

■歓迎要件

・商品開発プロセス改善、製造プロセス改善のコンサルティング経験があれば尚可

・AIに興味を持つ人物

・上記の業界において実務業務経験を有する方なら尚可

会社説明

PLM関連ソフトウェアやMES/MOMソフトウェア、デジタルマニュファクチャリングソフトウェアおよびハードウェアの開発、輸入、販売、保守ならびに関連する技術サービスの提供※こちらはシーメンス株式会社のビジネスユニットであるシーメンスDI（デジタルインダストリーズ）ソフトウェアの求人となり、会社概要などもシーメンスDIソフトウェアの情報を記載しています。