

【800～2000万円】Business Transformation Services（BTS）

SAPジャパン株式会社での募集です。 ITコンサルタントのご経験のある方は歓迎…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
SAPジャパン株式会社

求人ID
1550224

業種
ソフトウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 2000万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後3ヶ月目から付与されます 初年度 15日 3か月目から 【休日】完全週休二日制 ※入社時期により異…

更新日
2026年11月01日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2206974】
As market leader in enterprise application software SAP helps companies of all sizes and industries innovate through simplification. From the back office to the boardroom warehouse to storefront on premise to cloud desktop to mobile device ・ SAP empowers people and organizations to work together more efficiently and use business insight more effectively to stay ahead of the competition. SAP applications and services enable customers to operate profitably adapt continuously and grow sustainably.

As market leader in enterprise application software SAP helps companies of all sizes and industries innovate through simplification. From the back office to the boardroom warehouse to storefront on premise to cloud desktop to mobile device ・ SAP empowers people and organizations to work together more efficiently and use business insight more effectively to stay ahead of the competition. SAP applications and services enable customers to operate profitably adapt continuously and grow sustainably.

エンタープライズアプリケーションソフトウェアのマーケットリーダーとして、SAPはすべての規模および業界の企・・業が簡素化を通じて革新する支援をします。バックオフィスから会議室、倉庫から店頭、オンプレミスからクラウドクラウド、デスクトップからモバイルデバイスへ SAPは、人々と組織がより効率的に連携し、ビジネスインサイトをより効果的に活用して、競争を有利に進めることを可能にします。 SAPアプリケーションとサービスは、お客様の収益向上、継続的な適応、持続的な成長を可能にします。

The Principal Business Consultant role is an active role that is customer focused. The position requires a combination of strategic and strong practical experience. The consultant needs to have capabilities in the following areas

・Independent execution of projects
・Leads a functional or business related community
・Contributes on various sales bids including RFPs and demand generation

Leadership

・Act as a coach / buddy and role model for more junior colleagues
・Collaborates with customer executives and senior leadership
・経験の浅い同僚にとってのコーチ/バディあるいはロールモデルとしての行動
・お客様の役員層や経営層に対するアドバイザリー的役割

Advisory / Delivery

・Responsible for own and project team capacity planning team leadership
・Evaluate and create proposals to outline and optimize Business scenarios and processes to align with enterprise IT architecture to fit the customer’s strategy
・Independent execution of complex projects or programs
・Involvement in different areas and roles along the program
・Manage diverse teams and expectations
・Responsible for project success and results
・Conducts value based business cases for customers
・自分自身及びプロジェクトチームのキャパシティプランニングとチームのリーダーシップ
・お客様の戦略実現のために、あるべき企業ガバナンスモデルとITのアーキテクチャの設計や、それに基づくビジネスシナリオ・プロセス最適化の提案書の評価および作成
・複雑なプロジェクトやプログラムのリーディング
・複数プロジェクトにおける様々な領域や異なる役割への積極的な関与
・多様なチームと期待値の管理
・プロジェクトの成功と成果の責任を担う
・常にお客様の価値を達成すべく行動する

Sales Support
・Support business development and license services sales in alignment with SAP Service Strategy
・SAPのサービス戦略に基いた、事業開発およびライセンス＆サービスセールスの支援

Thought Leadership / Innovation
・Contribute to a functional or business related community or practice ideally leading such a work group or act as a BTS Trainer
・Drive Knowledge Management and Innovation activities
・Act as a Mentor for less experienced colleagues
・ファンクショナルまたはビジネス関連のコミュニティまたはプラクティスに貢献する（そのようなワークグループをリードできれば尚可）、もしくはBTS（Business Transformation Services）トレーナーとしての行動
・ナレッジ管理とイノベーション活動の推進
・経験の少ない仲間のメンターとしての行動

One Service / Max Attention Next Generation
・Act as Business Transformation Lead
・ビジネストランスフォーメーションリードとしての行動

スキル・資格

【必須条件】
■顧客のビジネスもしくは業務改革のご経験
■SAP導入PJのご経験
■出張やTV会議等可能な英語力

会社説明

コンピュータソフトウェアの開発販売、教育ならびにコンサルティング