CareerCross by JAC Recruitment

Morgan McKinley

【ティア１外銀】トランザクションバンキング営業本部長

日本のトランザクションバンキングのヘッドを募集。詳細はお問い合わせください。

募集職種

人材紹介会社
モーガン・マッキンリー

求人ID
1549939

業種
銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2025年07月09日 20:46

応募必要条件

職務経験
10年以上

キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル
流暢

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

日本のトランザクションバンキングのヘッドを募集します。詳細はお問い合わせください。

主な職務内容

- **日本におけるトランザクションバンキングの営業戦略立案・実行**
- キャッシュマネジメント、トレードファイナンス、FX、エスクロー、リクイディティプロダクトなど、各領域の収益拡大の推進
- マンデート獲得、クロスセル、取引維持率、ウォレットシェアの最大化など、KPIの管理推進
- **日系大手や多国籍企業**への戦略的営業活動と提案型ソリューション提供
- プロダクト・導入・オペレーション部門と連携し、顧客ニーズに合ったデリバリーを確保すること

- **P&L管理**、関連部署と連携してコスト効率目標に貢献すること
- リスク、コンプライアンス、オペレーション部門と協働し、ガバナンスと規制対応を徹底すること

A top-tier **global bank** with deep roots in Japan is seeking a **Head of Transaction Banking Sales** to lead its strategic growth across cash, trade, and liquidity solutions. This executive role involves driving revenue, managing high-impact sales teams, and delivering integrated transaction banking services to Japanese and multinational clients. It is an exceptional opportunity to shape market strategy and client engagement in a global setting.

Key Responsibilities

- Define and execute the **Japan transaction banking sales strategy** in alignment with global business goals
- Drive **revenue growth** across cash management, trade finance, FX, escrow, and liquidity products
- Lead sales KPIs including **mandate wins, cross-sell, wallet share, and retention**
- Provide **strategic coverage** to top-tier Japanese and international corporates
- Collaborate with **Product, Implementation, and Operations** teams to align delivery with client needs
- Manage sales P&L and support **cost-efficiency initiatives**
- Ensure strong **governance and regulatory compliance** in partnership with Risk and Compliance

スキル・資格

必須条件 経験・知識：

- **トランザクションバンキング経験15年以上**
- 営業およびリレーションシップマネジメントの豊富な実績
- キャッシュマネジメント、トレードファイナンス、流動性・為替商品の専門知識
- **営業チームのマネジメント経験**と**ビジネス成長の実績**

ソフトスキル：

- 強力な**リーダーシップ**
- 社内外・国内外のステークホルダーマネジメント
- 戦略的思考力＋実務能力
- クロスボーダーやマトリクス型の組織で仕事を進められること

語学力：

- **日本語：**流暢～ネイティブレベル
- **英語：**上級ビジネスレベル

歓迎条件

- **外銀大手**、または**メガバンク**出身者歓迎
- 国際的な**規制対応、ガバナンス体制**に関する知識

この求人がおすすめの理由

- **世界的な銀行のセールスヘッド・ポジション**
- 詳細はお問い合わせください。

Required Skills and Qualifications Experience:

- Minimum **15 years** in transaction banking, with a strong background in both sales and client relationship management
- Demonstrated success in **leading high-performing teams** and achieving business growth in Japan
- Expertise in **cash management, trade, liquidity, and FX solutions**

Soft Skills:

- Proven **leadership and strategic planning abilities**
- Ability to operate effectively in **cross-border, matrixed environments**
- Strong stakeholder management and **collaborative mindset**

Language Requirements

- **Japanese:** Native
- **English:** Fluent (used for internal and cross-regional collaboration)

Preferred Skills & Qualifications

- Experience working in **global banks or Japanese megabanks**
- Deep knowledge of Japan's **transaction banking landscape**
- Familiarity with international regulatory frameworks and operational controls

Why You'll Love Working Here

- Executive compensation package of ¥25M-¥30M
- Lead strategy and innovation within a globally respected banking institution
- Work with senior stakeholders across global regions
- Influence regional sales performance and client delivery
- Join a forward-thinking team focused on long-term client success

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。