【英語】食品原料の提案営業 | 大手系・食品原料専門商社 独占求人

グローバルに事業を展開する総合商社でキャリアアップ！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

求人ID
1549935

部署名
営業部

業種
総合商社

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
東西線、　竹橋駅

給与
450万円 ~ 800万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
平日：9:15~17:30 (休憩60分) ※コアタイム:10:00~15:00 ※フレキシブルタイム:7:00~10:00、15

休日・休暇
完全週休2日制(土日祝) 、年間有給休暇10日~20日 、年間休日123日 、年末年始休暇

更新日
2026年11月11日 04:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業(海外買付、輸入/提案営業/)
■対国外(主要言語:英語)
・海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務
・生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など(通訳を含む)
※

海外出張あり(3~4回程度/年)
■対国内
・本邦顧客に対する営業(既存・新規)
・既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大
※国内出張あり(5~6回程度/年)
■食品原料の輸入買付業務および国内販売

スキル・資格

■大卒以上
■有形商材の法人営業経験がある方(概ね3年以上)
■TOEIC700点以上またはビジネスでの英語使用経験がある方
■輸入や貿易に携わった経験がある方
■大学院卒 大学卒
■『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
■グローバルに挑戦したいという意欲がある方歓迎
■食品輸入業務を担当する営業の経験がある方(商社・メーカー等)歓迎
■P=提案力、D=行動力、CA=進捗管理して結果に繋げる方
■自分事として自主的・主体的に業務遂行ができる方
■その根底には組織ミッション・戦略があり、自分勝手でなくて、組織として動ける方
■意見/提案を発言できる方

会社説明