



【英語】食品原料の提案営業 | 大手系・食品原料専門商社 [👍 独占求人](#)

グローバルに事業を展開する総合商社でキャリアアップ！

募集職種

人材紹介会社

[EPSコンサルタンツ](#)

求人ID

1549935

部署名

営業部

業種

総合商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

東西線、 竹橋駅

給与

450万円 ~ 800万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

平日 : 9:15~17:30 (休憩60分) ※コアタイム:10:00~15:00 ※フレキシブルタイム:7:00~10:00、15

休日・休暇

完全週休2日制(土日祝)、年間有給休暇10日~20日、年間休日123日、年末年始休暇

更新日

2026年02月04日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業(海外買付、輸入/提案営業/)
- 対国外(主要言語:英語)
 - ・ 海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務
 - ・ 生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など(通訳を含む)
- ※

海外出張あり(3~4回程度/年)

- 対国内
 - ・ 本邦顧客に対する営業(既存・新規)
 - ・ 既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大
 - ※国内出張あり(5~6回程度/年)
 - 食品原料の輸入買付業務および国内販売
-

スキル・資格

- 大卒以上
 - 有形商材の法人営業経験がある方(概ね3年以上)
 - TOEIC700点以上またはビジネスでの英語使用経験がある方
 - 輸入や貿易に携わった経験がある方
 - 大学院卒 大学卒
 - 『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
 - グローバルに挑戦したいという意欲がある方歓迎
 - 食品輸入業務を担当する営業の経験がある方(商社・メーカー等)歓迎
 - P=提案力、D=行動力、CA=進捗管理して結果に繋げる方
 - 自分事として自主的・主体的に業務遂行ができる方
 - その根底には組織ミッション・戦略があり、自分勝手ではなくて、組織として動ける方
 - 意見/提案を発言できる方
-

会社説明