



カスタマーサクセス (10348)

募集職種

人材紹介会社

[ユナイテッドワールド株式会社](#)

求人ID

1549893

業種

不動産仲介・管理

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 700万円

更新日

2026年04月15日 04:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社/お仕事の魅力】

・不動産テック市場は2017年以降急激な成長を遂げており、2025年度には2020年度比で200%を超え約1兆2,500億円市場になるとも言われております。
・そんな成長著しい市場の中でも他にない特色のサービスということもあり、2022年リリースのまだ新しいサービスですがすでに複数の大手財閥系不動産会社の導入実績などもございます。

【お仕事の内容】

「不動産会社向け営業支援ツール」における導入サポート、改善提案など幅広くお任せします。ゆくゆくはマネージャーとしてプロセス検討?顧客担当業務の仕組化、チームマネジメント等も担っていただきたいと考えております。
・導入に向けた商談（反響からの商談）
・サービスの導入?利用サポート
・ユーザーの意見を活かした企画や改善提案
・サービス運営で連携する外部企業への発注業務

不動産売買の一連の流れ（業界理解）や、本ポジションにおける一連の業務内容についてレクチャーさせていただいた後、既存顧客の引き継ぎからお願いでできればと考えております。カスタマーサクセスとしてのご経験を経て、ご経験やご希望に応じ業務の効率化やLTV最大化に向けて必要な業務フローの構築、数名のチームメンバーのマネジメントなどご相談/ご提案をさせていただきます。

スキル・資格

【必須要件】

- ・必要な日本語力：ビジネス以上（日本語での営業が可能なレベル）
- ・積極的にキャッチアップし自主的に動ける方

【歓迎要件】

- ・不動産業向けの営業経験
- ・セールスを含む部署での事業立ち上げ経験
- ・ITサービスのセールスもしくはカスタマーサクセス経験
- ・不動産売買仲介経験

会社説明