



ZenStudio 営業担当者

募集職種

採用企業名

ZenGroup株式会社

求人ID

1549858

部署名

ZenStudio事業部

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市中央区

最寄駅

堺筋線、 堺筋本町駅

給与

350万円 ~ 500万円

勤務時間

9:15~18:15(実働8時間/休憩 1時間)

休日・休暇

完全週休2日制(土日)

更新日

2026年01月07日 09:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

この求人の魅力

〜このホールの魅力〜

- Web・映像制作サービスの法人営業
- 自身の提案が事業拡大に直結
- 法人営業・新規開拓経験が活かせる
- 多国籍な職場で語学力が活かせる
- フレックスタイム制あり

2024年夏、ZenGroupのクリエイティブチームは「ZenStudio」として新たに生まれ変わりました。ZenStudioは、急速に変化するECマーケティングの世界において、企業が一步先を行くための支援を目的としたクリエイティブエージェンシーです。

現在は、Webデザインソリューションおよび映像コンテンツ制作サービスを提供しており、グローバル展開を目指す企業のサポートを行っています。

この新たな事業を市場に広げていくにあたり、ZenStudioのサービスを積極的に提案・拡販して下さる営業のプロフェッショナルを募集しています。

変化の激しい環境を楽しみ、自身の行動が事業の成長に直結することにやりがいを感じられる方と、ぜひお話ししたいと考えています。

主な業務内容

主な責務:

- 国内外の新規ビジネス顧客の開拓および営業活動
- メール、電話、ウェビナー、イベント、SNSなどを活用したアプローチ
- 見込み顧客のリード管理およびフォローアップ
- ZenStudioのクリエイティブチームと連携し、サービス理解を深めた上でのカスタマイズ営業資料の作成
- 業界イベントやネットワーキング、クライアントとの商談へZenStudioの代表としての参加
- 営業活動を記録・分析するCRMシステムの構築・運用
- ポジショニング・価格設定・営業戦略の企画会議への参加

<会社概要>

ZenGroupは大阪を拠点とする越境EC企業であり、本社および物流拠点に400名を超える従業員が在籍しています。

34カ国以上の国籍を持つ多様なメンバーが在籍しており、世界中のユーザーが日本の商品を購入できるような支援する一方で、日本企業の海外販売展開もサポートしています。

現在、ZenGroupは以下の複数のサービスを提供しています:

- ZenMarket
メルカリ、ヤフオク、Yahooショッピングなどの主要な日本のECサイトの商品を、海外ユーザーが自国の言語で購入できる代理購入サービスです。
- ZenPlus
3,000社以上の中小企業と世界中のユーザーをつなぐ越境EC型のマーケットプレイスです。
- ZenPromo
日本企業の海外マーケティング戦略の改善や、グローバルなブランド認知の向上を支援するプロモーションサービスです。
- ZenPop
日本の「かわいい文化」やその他のカルチャーをテーマにした、文房具などのアイテムを詰め合わせた月額サブスクリプションボックスサービスです。
- ZenLink
日本のEC事業者が自社商品をZenMarket上で販売できるようにする、HTMLタグベースの集客支援ツールです。
- ZenStudio
ウェブデザインや映像制作に特化したクリエイティブエージェンシーで、企業のデジタルメディア展開やEC強化を支援します。

現在、当社プラットフォームには200万人以上の登録ユーザーがおり、19言語に対応、世界181以上の国・地域で利用されています。

私たちは「日本の商品を世界へ届ける」ことをミッションに活動しています。

部署名：ZenStudio事業部

(Webデザインチーム:6名、コンテンツチーム:6名)

募集理由：増員

雇用形態

正社員

試用期間は3ヶ月(給与額に変更なし)

年収

1年目の給与(推定): 490万~万

月額300,000~350,000円(これまでの経験と能力に基づきます)

賞与/年2回(6月、12月)

昇給/年1回

勤務地

大阪市中央区瓦町1-7-7 大阪堺筋エルタワー10階

*出社勤務

交通アクセス：大阪メトロ中央線「堺筋本町駅」徒歩6分

勤務時間

9:15~18:15(実働8時間/休憩1時間)

フレックスタイム制度あり: 7:00~10:00の間で始業時間を選択可能。

1日あたり最大2時間まで休憩取得可。

※入社後約2か月間の研修期間中は、標準勤務時間となります。

休日出勤

- 完全週休2日制(土日)
- 年末年始休暇(初年度26日)
- 有給休暇(26日)
- 慶弔休暇
- 出産休暇
- 育児休暇
- 生理休暇
- 有給休暇：日本の祝日は通常の勤務日として扱われます。ワークライフバランスの確保のため、入社1年目から26日間の有給休暇が付与されます。2024年には有給休暇取得率が80%を超えました。

手当・福利厚生

諸手当

- 時間外手当(1分単位)
- 交通費支給(月3万円まで)
- 役職手当

福利厚生

- 社会保険完備(労災保険、雇用保険、健康保険、厚生年金)
- ビジネスカジュアルの服装
- 研修制度あり(職種別・階層別研修)
- 日本語/英語レッスンあり
- 社内クラブ活動あり(カラオケ、日帰りキャンプなど)
- 月次の社内イベント開催
- 無料の紅茶・コーヒーあり

スキル・資格

【必須スキル】

- 日本語ネイティブレベル
- 英語ビジネスレベル(会話・読み書き)
- B2B営業経験2年以上(中小～大手企業への提案営業含む)

【歓迎スキル】

- クリエイティブエージェンシーでの業務経験(営業・デザイン・映像・写真・ブランディングなど)
- 関西圏での営業ネットワーク(特にクリエイティブ業界であれば尚可)
- 事業開発またはアカウントマネジメントの経験

求める性格・マインド

- 自走力のある方:国際的なクリエイティブエージェンシーで唯一の営業担当となるポジションのため、マニュアルのない状況でも主体的に動ける方を求めています。
- 整理整頓・マルチタスク能力:多数のクライアントとの連絡やフォローアップを円滑に進められる方。
- クリエイティブに対する関心:メディア・デザイン・ストーリーテリングなどに興味を持ち、ZenStudioのサービスを深く理解・共感しながら、世界中の企業へ熱意を持って提案できる方。

◆採用プロセス

一次面接 - 採用チーム(45~60分、オンラインまたは対面)

※ロジックテスト(オンライン面接の場合、実施しません。)

二次面接 - ZenStudioチーム(45~60分、対面必須)

※関西地方外からの応募者には最大27,000円の交通費を支給しております。

※ロジックテスト(一次面接で未実施の場合)

三次面接 - 人事企画チーム(30~60分、オンラインまたは対面)

※企業文化テスト

採用決定

会社説明