営業担当者（東京）

自社製品の決済端末提案営業職｜インセン高額＆翌月即支給｜未経験OK

募集職種

採用企業名
KPay Japan 株式会社

求人ID
1549847

業種
その他（金融）

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
契約

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
都営浅草線、　東日本橋駅

給与
350万円 ~ 600万円

ボーナス
固定給+ボーナス

休日・休暇
完全週休二日制（土日祝休み）、年間休日125日

更新日
2026年11月05日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ネイティブレベル

Korean (Native)

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

KPayについて:
KPay Group（KPay）は、アジア太平洋地域で急成長を遂げているフィンテック企業の一つです。「シンプル・シームレス・スマート・セキュア」なテクノロジーソリューションを通じて、あらゆる規模の企業の成長を支援しています。

現在、オーストラリア・香港・日本・シンガポールの4市場において、100,000以上の加盟店にサービスを提供しています。財務管理・業務運営・デジタルトランスフォーメーションを統合したワンストッププラットフォームを構築し、企業の成長と事業の可能性を広げています。

2024年には、シリーズAラウンドで5,500万米ドルの資金調達を実施し、同年の世界の決済分野におけるシリーズA調達額として過去最高を記録しました。

また、2026年には、CNBCとStatistaが選出する「World's Top Fintech Companies 2026」に選出されたほか、公益財団法人日本デザイン振興会が主催する「グッドデザイン賞2026」を受賞しました。

アジア太平洋地域では、2025年に「Forbes Asia 100 to Watch 2025」に選出され、「Asia FinTech Awards」において「PayTech of the Year」を受賞しています。さらにシンガポールでは、LinkedInの「Top Startups 2026」において第1位に選出されたほか、Tech in AsiaとStatistaが発表する「Singapore's Top FinTech Companies 2026」にも選ばれています。

仕事内容

稼げる営業職｜インセン高額＆翌月即支給｜未経験OK

1．**飲食店・小売店などの中小企業を訪問し、決済サービスを提案して契約を獲得するフィールドセールス**
→ 成果がそのまま収入に直結するポジション

2．**クレジットカード・QR決済など、成長市場の決済ソリューションを提案**
→ ニーズが高く、売りやすい商材

3．**既存加盟店をフォローしながら、追加提案で収益アップも可能**
→ リピート・アップセルで安定して稼げる

4．**外回り中心の営業スタイル（成果主義・高インセンティブ）**
→ 頑張った分だけ収入が伸びる環境

アピールポイント:

① 働きやすさ抜群｜人間関係が良く、定着率が高い職場

チームワークを重視し、**上下関係がフラットで相談しやすい環境**です。
新メンバーもすぐに馴染める**サポート体制と温かい社風**があり、**「人が辞めにくい会社」**として高い定着率を誇ります。

② 語学力を活かして活躍｜グローバル×成長企業

英語・中国語・韓国語など語学力を活かせる環境。
海外メンバーやグローバルクライアントと直接やり取りでき、
「語学×ビジネス×キャリアアップ」を実現できます。

③ 急成長企業でスピード昇進｜若手でも高ポジション可

成長中の決済テック企業として、**成果次第で早期昇進・マネージャー昇格が可能。**
年功序列なし／実力主義で、
「20代でマネージャー」「短期間で年収大幅アップ」も現実的です。

④ 残業少なめ×高収入｜ワークライフバランス◎

月平均残業5時間以下の効率的な働き方を実現。
「しっかり稼ぎたい」「でもプライベートも大事」
その両方を叶えられる職場です。

⑤ 頑張った分だけ稼げる｜高額インセンティブ＋翌月支給

成果がダイレクトに収入へ反映される評価制度。
高還元率インセンティブ＆翌月即支給で、
月収40万〜60万円以上も目指せる環境です。
「本気で稼ぎたい人」に最適なポジションです。

勤務時間・曜日

9時30分 ~ 18時30分

（コアタイムは10:30～16:00で、始業・終業時間はフレックス対応可能）

※土曜日、日曜日、祝日休み

休暇・休日

完全週休二日制（土日祝休み）、年間休日125日、傷病休暇、年末年始休暇

給与

固定残業代あり：月給 ￥250,000 〜 ￥400,000は1か月当たりの固定残業代￥47,468〜￥75,949（30時間相当分）を含む。
30時間を超える残業代は追加で支給する。

月給25万円〜40万円＋高額インセンティブ
※経験・スキル・前職給与を考慮のうえ決定します。

- **インセンティブは成果に応じて高還元（上限なし）**
- **インセンティブは翌月支給でスピード反映**
- **トップセールスはインセンティブ月収60万円以上の実績あり**
- **未経験スタートでも短期間で高収入を目指せる環境**

頑張りがそのまま収入に直結する評価制度のため、
「稼ぎたい方」「収入を伸ばしたい方」に最適なポジションです。

待遇・福利厚生

・健康診断

・傷病休暇、夏季休暇、年末年始休暇

・通勤手当

その他

リモート面接も対応可能です。

【想定年収】

応相談（経験や能力に応じて判断させて頂きます）

スキル・資格

求める人材

経験・スキル不問｜やる気があればOK！

1．**未経験OK｜学歴・職歴不問｜とにかく稼ぎたい方歓迎**
2．**営業経験なしでも問題なし（研修＆サポートあり）**
3．**人と話すのが苦手でなければOK｜性格重視の採用**
4．**日本語が日常会話レベルで話せれば応募可能**
5．**中国語・英語・韓国語が話せる方は優遇（必須ではありません）**
6．**「今より収入を上げたい」「環境を変えたい」方、大歓迎**

会社説明