



PR/086447 | Vice President of Sales

募集職種

人材紹介会社

JAC Recruitment USA

求人ID

1547815

業種

その他（商社）

雇用形態

正社員

勤務地

アメリカ合衆国

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年07月23日 16:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

Vice President of Sales (Japanese/English Bilingual)

職務概要

会社の製品ラインのグローバル市場拡大をリードするセールス副社ポジションを募集しています。

- 業界調査と潜在顧客の特定を通じた新しい販売機会の創出
- エグゼクティブチームと協力して強力な販売戦略を開発・実施し、ビジネスパイプラインの構築
- リード生成から契約締結までの全販売プロセスの管理
- 製品情報を理解し、顧客への詳細説明・質問対応

- 競合製品、活動、市場動向を分析した販売機会の特定
- 業界の発展と製品の進歩について情報収集、月次ビジネス活動報告書作成
- 製品知識、技術的洞察、優れた顧客サービスを通じての新規およびリピート販売リード生成
- 顧客向けの販売提案書、価格見積もり、入札支援文書を作成、契約管理
- CRMシステムを活用した販売活動とトレンド追跡・管理・分析
- 業界展示会や地域ネットワーキングイベントからリード生成
- 基準を遵守し、方針および手続きの改善を提案することで販売品質を維持・向上
- 製品研究や教育機会への参加を通じて職務知識の継続的な更新
- 部門および組織の目標達成、月次販売報告書の提供、製品価値の追加機会を探求

必須条件 英語/日本語のバイリンガル

応募資格

- 4年制大学の科学分野の学士号; 高度な学位
- テクノロジー分野での最低10年の実績ある販売経験、特に通信または衛星業界での経験がプラス
- システムインテグレーター、M2Mサービスプロバイダー、OEM企業に対する技術ソリューションの販売での10年以上の経験
- 新規事業開発、顧客関係管理、販売予測の強力なバックグラウンド
- OEM、農業、石油・ガス、車両テレマティクス分野での高い販売ランキングと認識を達成した実績
- ビジネスチャンス特定し、クロージングする能力を持つ、断固とした知的なチームプレーヤー
- 幅広い製品と技術について議論できる能力を持ち、高度に訓練された技術専門家と効果的な対話
- 優れた口頭および書面でのコミュニケーション能力とリスニングスキル
- 発達した問題解決能力と強力な交渉スキル
- アカウント追跡、販売活動予測、定期的な管理報告を含む販売サイクルの包括的な知識
- 販売サイクルのさまざまな段階で複数の機会を同時に管理する能力
- 新規アカウントのプロスペクティングと注文のクロージングにおける実証済みの能力

給与&ベネフィット

- USD 150,000-180,000
- 各種健康保険
- ユニークな勤務体系
- サンディエゴエリアでのオンサイト勤務
- ビザサポートなし

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>
