



【営業課長候補 法人営業】外資専門商社～航空・宇宙・防衛関連製品の輸入に特化した専門商社～

クライアントは官公庁・大手国内重工メーカーなど/赤坂勤務

募集職種

採用企業名

株式会社GTAj

求人ID

1546895

部署名

営業部門

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

丸の内線、 赤坂見附駅

給与

800万円～1200万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00～18:00 (所定労働時間8時間 休憩60分)、残業月30時間程度

休日・休暇

完全週休2日制(土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇等

更新日

2026年07月07日 08:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

当社GTAjは、英国GT Aerospace (Europe) Ltd.を親会社にもち、日本・米国(GT Aerospace USA)と事業拠点を展開。防衛省および国内の防衛装備品メーカー、さらに民間市場に向けて、防衛・航空宇宙関連機器や部品などを、海外の防衛・航空宇宙メーカーから輸入し、販売しております。

◀当社の魅力・やりがい▶

- ・防衛・航空・宇宙事業に関わる製品の輸入に特化した専門商社。
- ・新しいチームのリーダーとして人材の育成、会社の成長に貢献できる。
- ・防衛省を始めとする取引先とのコンタクトポイントの責任者となる。
- ・経営陣と共に働く環境で、早期キャリアアップを目指す。
- ・9割既存営業。官公庁(政府関連)、国内超大手企業がクライアント。
- ・商材としては、数千円～数十億円規模の大きな取引に関われる！
- ・限定された商材ばかりでなく、常に新しい製品や技術に関する知識が習得でき、新たなビジネスチャンスを開拓できる。
- ・海外での展示会やサプライヤー訪問など海外出張あり。

<ポジション：法人営業（営業課長候補）>

UKが本国となる商社の日本法人。日本国内の大手メーカーや防衛省へ航空宇宙及び防衛関連の製品とソリューションを提供。業界での長年の経験を活かして、空、陸、海の防衛に加え、セキュリティ関連技術にも幅広い製品を提供しています。

【業務内容】

防衛省、各自衛隊、防衛装備品製造業（重工メーカー等）向けの営業。

具体的業務内容...

- ・ルート営業：既存顧客との関係構築・維持。
- ・防衛省を含むクライアントからの要望ヒアリング(防衛省や各駐屯地への訪問)
- ・新規案件開拓：海外サプライヤーの探索、新規顧客開拓も担当。
- ・プロジェクト管理：納期、数量、価格、仕様決定など、案件進捗を管理。
- ・技術連携：メーカーや技術サポートと連携し、専門的な仕様に対応。
- ・営業部署の予算管理

【変更の範囲：会社の定める業務】

<主な取り扱い商材>

各自衛隊が使用する、外国製各種防衛装備品。

<営業スタイル>

既存営業が中心。一部新規営業も担っていただきます。

新規案件に関しては、顧客からの要望を受け、新たに海外サプライヤー開拓を行うことが発生します。

海外(主にヨーロッパ)への出張は3か月に1回程度ございます。度の出張期間は1週間から10日程度です。

<入社後について>

- ・試期間の3か月中に防衛業界や既存プロジェクトの基礎知識をつけます。
- ・既存案件や新規案件の積依頼書、積書、発注書等の作成業務。特に防衛省との直接案件においては特有の式があるため、学びながら実務をこなし、各種営業書類の承認決裁を行って頂きます。
- ・防衛業界にてい経歴を持つ役員及び弊社代表が、防衛省や防衛関連製造メーカーとの日々の調整を含め指導を致します。経営陣と共に仕事をしていることが実感できるポジションです。

<決算情報> ※英国親会社・その米国子会社・株式会社GTAj、3社の連結数字

2024年5月期	3,200百万円	実績
2025年5月期	4,200百万円	実績
2026年5月期	4,300百万円	着地点
2027年5月期	4,350百万円	見込み
2028年5月期	6,300百万円	見込み
2029年5月期	8,000百万円	見込み

雇用形態

正社員（試用期間 3か月）

年収

想定年収：800万円～1,200万円

年俸制 月666,666円～

勤務地

東京都港区赤坂4-8-6 赤坂余湖ビル4F

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む）

手当/福利厚生

- ・交通費：支給あり。通勤手当月額5万円を上限とし実費支給 最短ルート
- ・社会保険：健康保険、労災保険、雇用保険、厚生年金
- ・定年：60歳

スキル・資格

応募必要条件

- ・法人営業経験もしくは海外営業
- ・日本語母国語、ビジネスの会議、交渉などに対応できる英語力

歓迎条件：

- ・機械や電子/電機製品、輸送機器などにかかわる経験
- ・官公庁との契約にかかわる業務経験者

選考プロセス

書類選考→面接(2 - 3回)→内定

※オンライン面接にてご案内いたします。

会社説明