

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Partner Sales

【年収～1500万】大手外資系ソフトウェア企業のパートナーセールス

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1546867

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年07月07日 14:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

営業チームを率いながら、パートナー企業の開拓・育成を通じて販売チャネルを強化。

市場動向を踏まえた戦略立案・実行により、売上目標の達成を推進する。

企業情報

世界40カ国以上で展開する外資系BPO・CXソリューション企業。

大手グローバル企業の顧客対応・IT支援などを包括的にサポートしています。

職務内容

- ・パートナー企業の新規開拓および関係強化
- ・代理店やSierへの営業支援、トレーニング、施策展開
- ・売上予測の策定および達成に向けたプランニング
- ・市場動向や競合情報の収集・フィードバック
- ・営業チームのマネジメント

- ソフトウェア製品の販売チャネル構築・管理

条件・待遇

- 年収 1 2 0 0 万円～1 5 0 0 万円（基本給+インセンティブ）
- 週 2 ～ 3 出社のハイブリッド勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

スキル・資格

- 5年のテクノロジーセールス経験
- 3年以上のチームマネジメント経験
- 4年以上のCRM使用経験
- 最低2年以上のIT領域でのチームマネジメント経験
- 読み書きレベルの英語力

会社説明

世界40カ国以上で展開する外資系BPO・CXソリューション企業。

大手グローバル企業の顧客対応・IT支援などを包括的にサポートしています。