



## 国内自衛隊向け防衛装備の法人営業◎外資専門商社/英語を活かせる【赤坂勤務】

業界未経験者歓迎！防衛・航空関連事業を国内外にて展開。

### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社GTAj

#### 求人ID

1546857

#### 部署名

営業部門

#### 業種

専門商社

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 最寄駅

丸の内線、赤坂見附駅

#### 給与

450万円 ~ 600万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 勤務時間

9:00~18:00 (所定労働時間8時間 休憩60分)、残業月30時間程度

#### 休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

#### 更新日

2025年11月11日 09:01

### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 防衛・航空・宇宙事業に関わる専門商社。
- ・ ルート営業。官公庁(政府関連)、国内超大手企業がクライアント。
- ・ 数千万円～数十億円規模の大きな取引に関われる！
- ・ 限定された商材ばかりでなく、常に新しい製品や技術に関する知識が習得でき、新たなビジネスチャンスを開拓できる。
- ・ 社会人経験が浅い方、業界未経験の方であっても能力次第で一定の業務を早期に任せられる可能性がある。
- ・ 経営陣と共に働く環境で、早期キャリアアップを目指す。
- ・ 海外での展示会やサプライヤー訪問など海外出張あり。

### <ポジション：法人営業>

国内にある企業と海外メーカーとのやり取りを主にお任せします。

- ・ 防衛省を含むクライアントからの要望ヒアリング(防衛省や各駐屯地への訪問)
- ・ 製品仕様の提案や確認
- ・ 見積もり作成（納期や数量/価格/仕様）
- ・ 受発注業務
- ・ 納期管理、調整
- ・ 海外メーカーとのやり取り

まずはルート営業がメインとなりますが、新規案件にあっては顧客からの要望を受け、新たな海外サプライヤー開拓という業務も将来的に担っていただきます。

【変更の範囲：会社の定める業務】

### ■営業スタイル

既存営業が中心。一部新規営業も担っていただきます。  
新規案件に関しては、顧客からの要望を受け、新たに海外サプライヤー開拓を行うことが発生します。  
海外(主にヨーロッパ)への出張は3か月に1回程度ございます。一度の出張期間は1週間から10日程度です。

### ■主な取り扱い商材

各自衛隊が使用する、外国製各種防衛装備品。

### ■入社後の流れ

- ・ 試用期間の3か月間中に防衛業界や既存プロジェクトの基礎知識をつけます。
- ・ 既存案件や新規案件の見積依頼書、見積書、発注書等の作成業務。特に防衛省との直接案件においては特有の方式があるため、学びながら実務をこなします。
- ・ 防衛業界にて長い経歴を持つ役員及び弊社代表が、防衛省や防衛関連製造メーカーとの日々の調整を含め指導を致します。経営陣と共に仕事をしていることが実感できるポジションです

### 雇用形態

正社員（試用期間 3か月）

### 年収

想定年収：450万円～600万円  
年俸制：基本給（固定残業手当 45時間分含む）  
超過した時間外労働の残業手当は別途支給

### 勤務地

東京都港区赤坂4-8-6 赤坂余湖ビル4F  
受動喫煙対策：屋内全面禁煙  
変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む）

### 手当/福利厚生

- ・ 交通費：支給あり。 通勤手当月額5万円を上限とし実費支給 最短ルート
- ・ 社会保険：健康保険、労災保険、雇用保険、厚生年金
- ・ 定年：60歳

## スキル・資格

### 応募必要条件

- ・ 法人営業経験
- ・ 日本語母国語、ビジネスの会議、交渉などを対応できる英語力

### 歓迎条件：

- ・ 防衛省への営業経験
- ・ 防衛関連企業での営業経験

