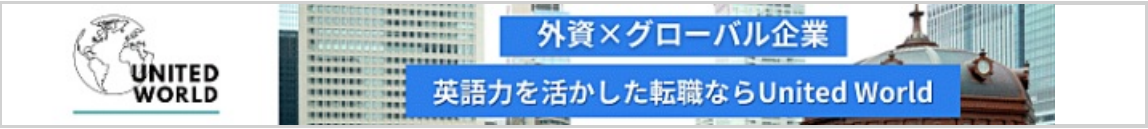
CareerCross by JAC Recruitment



シニアセールスマネージャー（国内・海外）（13416）

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1546790

業種
その他（IT・インターネット・ゲーム）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1500万円 ~ 1200万円

更新日
2025年08月15日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【主な業務内容】
戦略的リーダーシップ & 事業成長
・国内外の市場を対象に、包括的なGo-To-Market戦略を策定・実行
・電通・博報堂、超大手エンタープライズ企業とのパートナーシップを確立
・Spider AFのプロダクトをエンタープライズ企業の全社導入や複数リージョン展開へと拡大
・グローバル市場への進出を推進し、海外事業成長戦略を構築

売上成長 & 営業戦略の実行
・大手代理店 & エンタープライズ向けの高価値営業戦略を策定・推進
・既存顧客へのアップセル & クロスセル戦略を最適化し、売上最大化
・データドリブンな意思決定を行い、GA4・CRM（HubSpot, Salesforce）・広告データ分析を活用
・新規顧客開拓、戦略的パートナーシップの構築、既存顧客の拡大を通じて売上を成長させる

チームマネジメント & クロスファンクション連携
・結果にコミットできる組織を構築
・営業領域での採用・育成・評価を担当
・マーケティング、CS、プロダクト、開発チームと連携し、売上成長と顧客体験向上を推進
・国際的な営業・マーケティング戦略を策定し、Spider AFのIPO準備にも貢献

【同社で働くメリット】
・IPO準備中の企業で、複数のチームを統括し事業成長を牽引できる
・CEOの右腕として、戦略的なビジネス拡大をリードできる
・大手代理店・エンタープライズ向けのハイレベルな営業戦略を策定・実行できる
・SaaS・AdTech・セキュリティ業界のグローバル展開を経験できる
・成果をダイレクトに評価する環境で、ストックオプションのリターンのチャンスもあり

同社の未来を創るリーダーとして、ビジネスの成長を加速させたい方の応募をお待ちしています！

スキル・資格

必須スキル & 経験
・SaaS / AdTech / セキュリティ領域でのエンタープライズ向け営業経験
・営業マネジメント経験（3年以上 / 3名以上のチーム統括経験）
・国内大手広告代理店営業・アライアンス担当（3年以上）
・マーケティング・CS戦略の策定・実行経験

歓迎スキル & 経験
・SaaS / AdTech / セキュリティ / MarTech / DX関連での営業経験
・WEB広告代理店での営業経験
・グローバル営業経験 or 英語でのビジネス交渉経験
・0→1の新規事業立ち上げ or 新プロダクトのGo-To-Market戦略経験
・CRM（HubSpot, Salesforce）を活用した営業プロセス設計経験
・データドリブンな意思決定能力（KPI設定・分析・最適化）
・ビジネスレベルの英語（社内外での英語コミュニケーションが必要）
・セキュリティ・不正対策などの新しい領域に素早くキャッチアップできる学習力
・リーダーシップがあり、クロスファンクショナルなチームと連携できる

求める人物像
・営業だけでなく、事業全体を成長させられるビジネスリーダー
・スピード感を持って意思決定し、高い成果を出せる人
・複数のチームを統括し、Spider AFの成長を牽引できる人
・CEOの右腕として、短期・長期の売上成長をリードできる人

会社説明